

PROFIL UKM

JENIS USAHA : **Kerajinan**

A. Identitas Pengusaha

1. Nama Pengusaha : Akhmad Yani
2. Umur : 38 Tahun
3. Jenis Kelamin : Laki-laki
4. Pendidikan Terakhir : SLA
5. Alamat : Jl. P. M.Noor Barabai

B. Gambaran Umum Perusahaan

1. Nama Perusahaan : Al Husna
2. Badan Hukum Perusahaan : Perorangan
3. Alamat Perusahaan : Jl. P. M.Noor Barabai

4. Tahun Berdiri/Umur : 2003/ 2 Tahun
5. Izin Usaha : ada
6. Jumlah Tenaga Kerja
 Tenaga kerja tetap : 4 orang
 Tenaga kerja harian : 4 orang
 Pendidikan : SLP, SLA
7. Jumlah hari kerja 1 bulan : 26 hari

C. Keragaan Usaha

1. Nama Produk : Aneka Pot Bunga
2. Jumlah produksi per bulan : 600 buah
3. Lama pembuatan per unit : 3 jam perbuah
4. Kapasitas produksi yang tersedia : 720 buah
5. Teknologi yang digunakan : Tradisional
6. Bahan baku dan pembantu
 Nama bahan baku : Semen, pasir dan cat
 Asal bahan baku : Barabai
 Kemudahan memperoleh : Mudah
 Cara pembelian bahan baku : Tunai
 Kestabilan harga bahan : Stabil
7. Penjualan
 Omzet penjualan per bulan : Rp. 6.000.000,-
 Volume penjualan per bulan : 600 buah
 Daerah penjualan : Barabai, Tanjung dan Amuntai
 Kemungkinan perluasan : 720 buah
 Daerah perluasan yang dituju : Kandangan dan Tapin
 Distribusi penjualan : Langsung
 Cara pembayaran : Tunai
8. Keragaan Finansial

Jumlah Modal	: Rp. 23.035.000,-	
Modal Sendiri	: Rp. 23.035.000,-	
Modal luar/pinjaman	: Rp. --	
9. Struktur kekayaan		
Modal kerja	: Rp. 3.500.000,-	
Investasi bangunan	: Rp. 9.000.000,-	
Investasi alat Produksi	: Rp. 35.000,-	
Investasi alat transport	: Rp. 10.500.000,-	
Investasi toko penjualan	: Rp. ,-	
Lainnya	: Rp. ,-	
10. Pendapatan per bulan	: Rp. 6.000.000,-	
11. Biaya usaha per bulan	: Rp. 2.740.000,-	
12. Keuntungan per bulan	: Rp. 3.360.000,-	
13. Margin keuntungan	: 34 %	
14. Administrasi keuangan		
Mempunyai pembukuan	: tidak	Sistem : --
Jumlah tenaga pengelola	: -- orang	Pendidikan : --
Pembukuan yang dibuat	: tidak ada	
Bukti transaksi	: tidak ada	

D. Data Eksternal Perusahaan

1. Jumlah pesaing	: tidak ada	
2. Keterlibatan dengan bank		
Pinjaman	: Rp.	Bank : -
BUMN	: Rp. -- ,-	
Mempunyai rekening bank	: Ya	
Transaksi pembelian lewat bank	: tidak	
Transaksi penjualan lewat bank	: tidak	
3. Keterlibatan pembinaan		
Mempunyai perkumpulan usaha	: tidak	
Pembinaan dari instansi terkait	: Ya	

Nama Instansi	Bentuk Pembinaan
Disperindagkop	Pelatihan

4. Sarana pendukung	
Kondisi jalan	: Baik
Jarak dengan pusat kota	: 0,5 Km
Jaringan telekomunikasi	: Baik

E. Kendala Kendala Usaha :
 Kekurangan Modal Kerja dan tidak memiliki jaminan

PROFIL UKM

JENIS USAHA

: Kerajinan

A. Identitas Pengusaha

1. Nama Pengusaha : HJ. Mariah
2. Umur : 47 Tahun
3. Jenis Kelamin : Perempuan
4. Pendidikan Terakhir : SLA
5. Alamat : Jl. Tabu Darat Selatan
Barabai

B. Gambaran Umum Perusahaan

1. Nama Perusahaan : Abrar
2. Badan Hukum Perusahaan : Perorangan
3. Alamat Perusahaan : Jl. Tabu Darat Selatan
Barabai
4. Tahun Berdiri/Umur : 1990/ 15 Tahun
5. Izin Usaha : ada
6. Jumlah Tenaga Kerja
 Tenaga kerja tetap : 25 orang
 Tenaga kerja harian : - orang
 Pendidikan : SD, SLP
7. Jumlah hari kerja 1 bulan : 30 hari

C. Keragaan Usaha

1. Nama Produk : Kerudung, Bolang dan Jilbab
2. Jumlah produksi per bulan : Kerudung 1000 lb, Bolang 1000 bh dan Jilbab 1000 lb
3. Lama pembuatan per unit : 1 jam
4. Kapasitas produksi yang tersedia : Kerudung 1.100 lb, Bolang 1.100 bh, dan Jilbab 1.100 lb
5. Teknologi yang digunakan : Mesin
6. Bahan baku dan pembantu
 Nama bahan baku : Kain dan benang
 Asal bahan baku : Banjarmasin dan Barabai
 Kemudahan memperoleh : Mudah
 Cara pembelian bahan baku : Tunai
 Kestabilan harga bahan : Tidak stabil
7. Penjualan
 Omzet penjualan per bulan : Rp. 66.000.000,-
 Volume penjualan per bulan : Kerudung 1000 lb, Bolang 100 bh dan Jilbab 1000 lb
 Daerah penjualan : Banjarmasin, Tanjung dan Barabai
 Kemungkinan perluasan : Kerudung 1.100 lb, Bolang 1.100 bh dan Jilbab 1.100 lb
 Daerah perluasan yang dituju : Samarinda
 Distribusi penjualan : Langsung
 Cara pembayaran : Tunai
8. Keragaan Finansial

Jumlah Modal	: Rp. 93.100.000,-	
Modal Sendiri	: Rp. 83.100.000,-	
Modal luar/pinjaman	: Rp. 10.000.000,-	
9. Struktur kekayaan		
Modal kerja	: Rp. 15.000.000,-	
Investasi bangunan	: Rp. 25.000.000,-	
Investasi alat Produksi	: Rp. 3.100.000,-	
Investasi alat transport	: Rp. 50.000.000,-	
Investasi toko penjualan	: Rp. ,-	
Lainnya	: Rp. ,-	
10. Pendapatan per bulan	: Rp. 66.000.000,-	
11. Biaya usaha per bulan	: Rp. 53.545.250,-	
12. Keuntungan per bulan	: Rp. 12.445.000,-	
13. Margin keuntungan	: 18,9 %	
14. Administrasi keuangan		
Mempunyai pembukuan	: Ya	Sistem : Manual
Jumlah tenaga pengelola	: 1 orang	Pendidikan : SLA
Pembukuan yang dibuat	: ada	
Bukti transaksi	: ada	

D. Data Eksternal Perusahaan

1. Jumlah pesaing	: Banyak	
2. Keterlibatan dengan bank		
Pinjaman	: Rp.	Bank : -
BUMN	: Rp 10.000,-	
Mempunyai rekening bank	: Ya	
Transaksi pembelian lewat bank	: tidak	
Transaksi penjualan lewat bank	: tidak	
3. Keterlibatan pembinaan		
Mempunyai perkumpulan usaha	: tidak	
Pembinaan dari instansi terkait	: Ya	

Nama Instansi	Bentuk Pembinaan
Disperindagkop	Pelatihan

4. Sarana pendukung	
Kondisi jalan	: Baik
Jarak dengan pusat kota	: 1 Km
Jaringan telekomunikasi	: Baik

E. Kendala Kendala Usaha :
 Persaingan banyak dan pasar terbatas

PROFIL UKM

JENIS USAHA

: **Kerajinan**

A. Identitas Pengusaha

1. Nama Pengusaha : Rahmanuddin
2. Umur : 34 Tahun
3. Jenis Kelamin : Laki-laki
4. Pendidikan Terakhir : SLA
5. Alamat : Jl. Desa Mundur Labuan
Amas Selatan Barabai

B. Gambaran Umum Perusahaan

1. Nama Perusahaan : Arrahman
2. Badan Hukum Perusahaan : Perorangan
3. Alamat Perusahaan : Jl. Desa Mundur Labuan
Amas Selatan Barabai
4. Tahun Berdiri/Umur : 1995/ 10 Tahun
5. Izin Usaha : ada
6. Jumlah Tenaga Kerja
 Tenaga kerja tetap : 32 orang
 Tenaga kerja harian : -- orang
 Pendidikan : SD, SLTP
7. Jumlah hari kerja 1 bulan : 26 hari

C. Keragaan Usaha

1. Nama Produk : Kopiah Haji
2. Jumlah produksi per bulan : 6000 buah
3. Lama pembuatan per unit : ½ jam
4. Kapasitas produksi yang tersedia : 6300 buah
5. Teknologi yang digunakan : Mesin
6. Bahan baku dan pembantu
 Nama bahan baku : Kain, Fulkraah, benang
 Asal bahan baku : Amuntai dan Barabai
 Kemudahan memperoleh : Mudah
 Cara pembelian bahan baku : Tunai
 Kestabilan harga bahan : Tidak Stabil
7. Penjualan
 Omzet penjualan per bulan : Rp. 31.200.000,-
 Volume penjualan per bulan : 6000 buah
 Daerah penjualan : Surabaya dan Jakarta
 Kemungkinan perluasan : 6300 buah
 Daerah perluasan yang dituju : Sulawesi
 Distribusi penjualan : Langsung
 Cara pembayaran : Tunai
8. Keragaan Finansial

Jumlah Modal	: Rp. 82.057.000,-	
Modal Sendiri	: Rp. 300.659.000,-	
Modal luar/pinjaman	: Rp. 3.000.000,-	
9. Struktur kekayaan		
Modal kerja	: Rp. 37.000.000,-	
Investasi bangunan	: Rp. 22.500.000,-	
Investasi alat Produksi	: Rp. 12.557.000,-	
Investasi alat transport	: Rp. 10.000.000,-	
Investasi toko penjualan	: Rp. ,-	
Lainnya	: Rp. ,-	
10. Pendapatan per bulan	: Rp. 31.200.000,-	
11. Biaya usaha per bulan	: Rp. 27.391.000,-	
12. Keuntungan per bulan	: Rp. 3.809.000,-	
13. Margin keuntungan	: 12,2 %	
14. Administrasi keuangan		
Mempunyai pembukuan	: Ya	Sistem : Manual
Jumlah tenaga pengelola	: 1 orang	Pendidikan : SLA
Pembukuan yang dibuat	: ada	
Bukti transaksi	: ada	

D. Data Eksternal Perusahaan

1. Jumlah pesaing	: Banyak	
2. Keterlibatan dengan bank		
Pinjaman	: Rp. 3.000.000,-	Bank : BRI
BUMN	: Rp. ,-	
Mempunyai rekening bank	: Ya	
Transaksi pembelian lewat bank	: tidak	
Transaksi penjualan lewat bank	: tidak	
3. Keterlibatan pembinaan		
Mempunyai perkumpulan usaha	: tidak	
Pembinaan dari instansi terkait	: Ya	

Nama Instansi	Bentuk Pembinaan
Disperindagkop	Pelatihan

4. Sarana pendukung	
Kondisi jalan	: Baik
Jarak dengan pusat kota	: 16 Km
Jaringan telekomunikasi	: Baik

E. Kendala Kendala Usaha :
 Pasar terbatas di Kabupaten terdekat saja

PROFIL UKM

JENIS USAHA

: Pengolahan

A. Identitas Pengusaha

1. Nama Pengusaha : M. Maserani HMS
2. Umur : 41 Tahun
3. Jenis Kelamin : Laki-laki
4. Pendidikan Terakhir : SLP
5. Alamat : Jl. Perintis Kemerdekaan
Barabai

B. Gambaran Umum Perusahaan

1. Nama Perusahaan : Kopi Cap Tiga Kunci
2. Badan Hukum Perusahaan : Perorangan
3. Alamat Perusahaan : Jl. Perintis Kemerdekaan
Barabai
4. Tahun Berdiri/Umur : 1993/ 12 Tahun
5. Izin Usaha : ada
6. Jumlah Tenaga Kerja
 Tenaga kerja tetap : 4 orang
 Tenaga kerja harian : 15 orang
 Pendidikan : SD, SLP, SLA
7. Jumlah hari kerja 1 bulan : 26 hari

C. Keragaan Usaha

1. Nama Produk : Kopi Bubuk
2. Jumlah produksi per bulan : 1.700 kg
3. Lama pembuatan per unit : 1 jam
4. Kapasitas produksi yang tersedia : 2000 kg
5. Teknologi yang digunakan : Mesin
6. Bahan baku dan pembantu
 Nama bahan baku : Kopi, Jagung, Plastik
 Asal bahan baku : Barabai dan Tanjung
 Kemudahan memperoleh : Mudah
 Cara pembelian bahan baku : Tunai
 Kestabilan harga bahan : Tidak stabil
7. Penjualan
 Omzet penjualan per bulan : Rp. 112.500.000,-
 Volume penjualan per bulan : 1.700 kg
 Daerah penjualan : Kal-Tim, Barabai, Banjarmasin dan Tanjung
 Kemungkinan perluasan : 2000 kg
 Daerah perluasan yang dituju : Pulau Jawa
 Distribusi penjualan : Langsung
 Cara pembayaran : Tunai
8. Keragaan Finansial

- Jumlah Modal : Rp. 48.310.000,-
- Modal Sendiri : Rp. 48.310.000,-
- Modal luar/pinjaman : Rp. ,-
- 9. Struktur kekayaan
 - Modal kerja : Rp. 23.000.000,-
 - Investasi bangunan : Rp. 12.000.000,-
 - Investasi alat Produksi : Rp. 2.310.000,-
 - Investasi alat transport : Rp. 11.000.000,-
 - Investasi toko penjualan : Rp. ,-
 - Lainnya : Rp. ,-
- 10. Pendapatan per bulan : Rp. 112.500.000,-
- 11. Biaya usaha per bulan : Rp. 61.005.000,-
- 12. Keuntungan per bulan : Rp. 51.495.000,-
- 13. Margin keuntungan : 45,7 %
- 14. Administrasi keuangan
 - Mempunyai pembukuan : Ya Sistem : Komputer
 - Jumlah tenaga pengelola : 1 orang Pendidikan : SLA
 - Pembukuan yang dibuat : ada
 - Bukti transaksi : ada

D. Data Eksternal Perusahaan

- 1. Jumlah pesaing : banyak
- 2. Keterlibatan dengan bank
 - Pinjaman : Rp. ,- Bank :
 - BUMN : Rp. ,-
 - Mempunyai rekening bank : Ya
 - Transaksi pembelian lewat bank : tidak
 - Transaksi penjualan lewat bank : tidak
- 3. Keterlibatan pembinaan
 - Mempunyai perkumpulan usaha : tidak
 - Pembinaan dari instansi terkait : Ya

Nama Instansi	Bentuk Pembinaan
Disperindagkop	Pelatihan
Pertanian	Pelatihan

- 4. Sarana pendukung
 - Kondisi jalan : Baik
 - Jarak dengan pusat kota : 1 Km
 - Jaringan telekomunikasi : Baik

E. Kendala Kendala Usaha :
 Tidak ada

PROFIL UKM

JENIS USAHA

: Pengolahan

A. Identitas Pengusaha

1. Nama Pengusaha : Andri Agustia
2. Umur : 31 Tahun
3. Jenis Kelamin : Laki-laki
4. Pendidikan Terakhir : SLA
5. Alamat : Jl. Penas Tani II Ds. Asam
Pauh Barabai

B. Gambaran Umum Perusahaan

1. Nama Perusahaan : Mauntung
2. Badan Hukum Perusahaan : Perorangan
3. Alamat Perusahaan : Jl. Penas Tani II Ds. Asam
Pauh Barabai
4. Tahun Berdiri/Umur : 2001/ 4 Tahun
5. Izin Usaha : ada
6. Jumlah Tenaga Kerja
 Tenaga kerja tetap : 4 orang
 Tenaga kerja harian : 16 orang
 Pendidikan : SD, SLP dan SLA
7. Jumlah hari kerja 1 bulan : 26 hari

C. Keragaan Usaha

1. Nama Produk : Kerupuk
2. Jumlah produksi per bulan : 1000 kg
3. Lama pembuatan per unit : 2,5 jam
4. Kapasitas produksi yang tersedia : 1000 kg
5. Teknologi yang digunakan : Tradisional
6. Bahan baku dan pembantu
 Nama bahan baku : Tepung Terigu, Pewarna dan Bumbu
 Asal bahan baku : Barabai
 Kemudahan memperoleh : Mudah
 Cara pembelian bahan baku : Tunai
 Kestabilan harga bahan : Stabil
7. Penjualan
 Omzet penjualan per bulan : Rp. 7.500.000,-
 Volume penjualan per bulan : 1000 kg
 Daerah penjualan : Barabai dan Tanjung
 Kemungkinan perluasan : --
 Daerah perluasan yang dituju : --
 Distribusi penjualan : Langsung
 Cara pembayaran : Tunai
8. Keragaan Finansial

Jumlah Modal	: Rp. 31.100.000,-	
Modal Sendiri	: Rp. 31.100.000,-	
Modal luar/pinjaman	: Rp. ,-	
9. Struktur kekayaan		
Modal kerja	: Rp. 3.000.000,-	
Investasi bangunan	: Rp. 16.000.000,-	
Investasi alat Produksi	: Rp. 1.100.000,-	
Investasi alat transport	: Rp. 11.000.000,-	
Investasi toko penjualan	: Rp. ,-	
Lainnya	: Rp. ,-	
10. Pendapatan per bulan	: Rp. 7.500.000,-	
11. Biaya usaha per bulan	: Rp. 5.835.000,-	
12. Keuntungan per bulan	: Rp. 1.665.000,-	
13. Margin keuntungan	: 22,2 %	
14. Administrasi keuangan		
Mempunyai pembukuan	: ada	Sistem : Manual
Jumlah tenaga pengelola	: 1 orang	Pendidikan : SLA
Pembukuan yang dibuat	: ada	
Bukti transaksi	: ada	

D. Data Eksternal Perusahaan

1. Jumlah pesaing	: sedikit	
2. Keterlibatan dengan bank		
Pinjaman	: Rp. ,-	Bank : --
BUMN	: Rp. ,-	
Mempunyai rekening bank	: Ya	
Transaksi pembelian lewat bank	: tidak	
Transaksi penjualan lewat bank	: tidak	
3. Keterlibatan pembinaan		
Mempunyai perkumpulan usaha	: tidak	
Pembinaan dari instansi terkait	: Ya	

Nama Instansi	Bentuk Pembinaan
Dinas Kesehatan	Pelatihan
Disperindagkop	Pelatihan

4. Sarana pendukung	
Kondisi jalan	: Baik
Jarak dengan pusat kota	: 2 Km
Jaringan telekomunikasi	: Baik

E. Kendala Kendala Usaha :
 Penjualan tidak menentu

PROFIL UKM

JENIS USAHA

: Pengolahan

A. Identitas Pengusaha

1. Nama Pengusaha : Noor Zaunah
2. Umur : 42 Tahun
3. Jenis Kelamin : Perempuan
4. Pendidikan Terakhir : SLA
5. Alamat : Jl. P. M. Noor Barabai Barat

B. Gambaran Umum Perusahaan

1. Nama Perusahaan : Bumbu Masak Arabia
2. Badan Hukum Perusahaan : Perorangan
3. Alamat Perusahaan : Jl. P. M. Noor Barabai Barat

4. Tahun Berdiri/Umur : 1993/ 12 Tahun
5. Izin Usaha : ada
6. Jumlah Tenaga Kerja
 Tenaga kerja tetap : 10 orang
 Tenaga kerja harian : - orang
 Pendidikan : SD, SLP, SLA
7. Jumlah hari kerja 1 bulan : 26 hari

C. Keragaan Usaha

1. Nama Produk : Bumbu Masak
2. Jumlah produksi per bulan : 625 kg
3. Lama pembuatan per unit : 1 jam
4. Kapasitas produksi yang tersedia : 700 kg
5. Teknologi yang digunakan : Mesin
6. Bahan baku dan pembantu
 Nama bahan baku : Ketumbar, Jintan, Laus, Kunyit dll
 Asal bahan baku : Barabai
 Kemudahan memperoleh : Mudah
 Cara pembelian bahan baku : Tunai
 Kestabilan harga bahan : Tidak stabil
7. Penjualan
 Omzet penjualan per bulan : Rp. 30.000.000,-
 Volume penjualan per bulan : 600 kg
 Daerah penjualan : Kotabaru
 Kemungkinan perluasan : 700 kg
 Daerah perluasan yang dituju : Lokal, dan Kabupaten lain
 Distribusi penjualan : Langsung
 Cara pembayaran : Tunai
8. Keragaan Finansial

Jumlah Modal	: Rp. 27.500.000,-	
Modal Sendiri	: Rp. 27.500.000,-	
Modal luar/pinjaman	: Rp. ,-	
9. Struktur kekayaan		
Modal kerja	: Rp. 5.750.000,-	
Investasi bangunan	: Rp. 16.000.000,-	
Investasi alat Produksi	: Rp. 1.500.000,-	
Investasi alat transport	: Rp. 10.000.000,-	
Investasi toko penjualan	: Rp. ,-	
Lainnya	: Rp. ,-	
10. Pendapatan per bulan	: Rp. 30.000.000,-	
11. Biaya usaha per bulan	: Rp. 15.375.000,-	
12. Keuntungan per bulan	: Rp. 14.625.000,-	
13. Margin keuntungan	: 48,75 %	
14. Administrasi keuangan		
Memiliki pembukuan	: Ya	Sistem : Manual
Jumlah tenaga pengelola	: 1 orang	Pendidikan : SLA
Pembukuan yang dibuat	: ada	
Bukti transaksi	: tidak ada	

D. Data Eksternal Perusahaan

1. Jumlah pesaing	: banyak	
2. Keterlibatan dengan bank		
Pinjaman	: Rp. ,-	Bank : --
BUMN	: Rp. ,-	
Memiliki rekening bank	: Ya	
Transaksi pembelian lewat bank	: tidak	
Transaksi penjualan lewat bank	: Ya	
3. Keterlibatan pembinaan		
Memiliki perkumpulan usaha	: tidak	
Pembinaan dari instansi terkait	:	

Nama Instansi	Bentuk Pembinaan
Disperindag	Pelatihan
Kesehatan	Pelatihan

4. Sarana pendukung	
Kondisi jalan	: Baik
Jarak dengan pusat kota	: 0,5 Km
Jaringan telekomunikasi	: Baik

E. Kendala Kendala Usaha :
 Belum ada masalah

PROFIL UKM

JENIS USAHA

: Pengolahan

A. Identitas Pengusaha

1. Nama Pengusaha : Dimansyah
2. Umur : 65 Tahun
3. Jenis Kelamin : Laki-laki
4. Pendidikan Terakhir : SLA
5. Alamat : Jl. Sandang Pangan Barabai

B. Gambaran Umum Perusahaan

1. Nama Perusahaan : Kripsi Gunung Bamega
2. Badan Hukum Perusahaan : Perorangan
3. Alamat Perusahaan : Jl. Sandang Pangan Barabai

4. Tahun Berdiri/Umur : 1999/ 6 Tahun
5. Izin Usaha : ada
6. Jumlah Tenaga Kerja
 Tenaga kerja tetap : 26 orang
 Tenaga kerja harian : -- orang
 Pendidikan : SLA
7. Jumlah hari kerja 1 bulan : 30 hari

C. Keragaan Usaha

1. Nama Produk : Batu Bata
2. Jumlah produksi per bulan : 100.000 biji
3. Lama pembuatan per unit : 0,5 jam
4. Kapasitas produksi yang tersedia : -- kg
5. Teknologi yang digunakan : Tradisional
6. Bahan baku dan pembantu
 Nama bahan baku : Tanah Liat
 Asal bahan baku : Barabai
 Kemudahan memperoleh : Mudah
 Cara pembelian bahan baku : Tunai
 Kestabilan harga bahan : stabil
7. Penjualan
 Omzet penjualan per bulan : Rp. 15.000.000,-
 Volume penjualan per bulan : 100.000 biji
 Daerah penjualan : Tanjung, Buntok, Banjarmasin
 Kemungkinan perluasan : 150.000 biji
 Daerah perluasan yang dituju : Se Kal-Sel
 Distribusi penjualan : Langsung
 Cara pembayaran : Tunai
8. Keragaan Finansial

Jumlah Modal	: Rp. 38.200.000,-	
Modal Sendiri	: Rp. 38.200.000,-	
Modal luar/pinjaman	: Rp. ,-	
9. Struktur kekayaan		
Modal kerja	: Rp. 23.000.000,-	
Investasi bangunan	: Rp. 14.000.000,-	
Investasi alat Produksi	: Rp. 1.200.000,-	
Investasi alat transport	: Rp. ,-	
Investasi toko penjualan	: Rp. ,-	
Lainnya	: Rp. ,-	
10. Pendapatan per bulan	: Rp. 15.000.000,-	
11. Biaya usaha per bulan	: Rp. 12.300.000,-	
12. Keuntungan per bulan	: Rp. 2.700.000,-	
13. Margin keuntungan	: 18 %	
14. Administrasi keuangan		
Mempunyai pembukuan	: tidak	Sistem : -
Jumlah tenaga pengelola	: - orang	Pendidikan : -
Pembukuan yang dibuat	: tidak ada	
Bukti transaksi	: tidak ada	

D. Data Eksternal Perusahaan

1. Jumlah pesaing	: banyak	
2. Keterlibatan dengan bank		
Pinjaman	: Rp. ,-	Bank : --
BUMN	: Rp. ,-	
Mempunyai rekening bank	: Ya	
Transaksi pembelian lewat bank	: tidak	
Transaksi penjualan lewat bank	: tidak	
3. Keterlibatan pembinaan		
Mempunyai perkumpulan usaha	: tidak	
Pembinaan dari instansi terkait	: Ya	

Nama Instansi	Bentuk Pembinaan
Disperindagkop	Pelatihan

4. Sarana pendukung	
Kondisi jalan	: Baik
Jarak dengan pusat kota	: 4 Km
Jaringan telekomunikasi	: Baik

E. Kendala Kendala Usaha :
Musim panen, musim hujan

PROFIL UKM

JENIS USAHA

: Pengolahan

A. Identitas Pengusaha

1. Nama Pengusaha : M. Yunan
2. Umur : 47 Tahun
3. Jenis Kelamin : Laki-laki
4. Pendidikan Terakhir : SLA
5. Alamat : Jl. Ds. Tabat Labuhan Emas
Utara Barabai

B. Gambaran Umum Perusahaan

1. Nama Perusahaan : Suka Maju
2. Badan Hukum Perusahaan : Perorangan
3. Alamat Perusahaan : Jl. Ds. Tabat Labuhan Emas
Utara Barabai
4. Tahun Berdiri/Umur : 2002/ 3 Tahun
5. Izin Usaha : ada
6. Jumlah Tenaga Kerja
 Tenaga kerja tetap : 6 orang
 Tenaga kerja harian : - orang
 Pendidikan : SD, SLA
7. Jumlah hari kerja 1 bulan : 26 hari

C. Keragaan Usaha

1. Nama Produk : Abon Ikan Haruan
2. Jumlah produksi per bulan : 200 kg
3. Lama pembuatan per unit : 3 jam
4. Kapasitas produksi yang tersedia : -- kg
5. Teknologi yang digunakan : Tradisional
6. Bahan baku dan pembantu
 Nama bahan baku : Ikan haruan, Ikan patin, kelapa dan bumbu
 Asal bahan baku : Barabai
 Kemudahan memperoleh : Mudah
 Cara pembelian bahan baku : Tunai
 Kestabilan harga bahan : Stabil
7. Penjualan
 Omzet penjualan per bulan : Rp. 16.000.000,-
 Volume penjualan per bulan : 200 kg
 Daerah penjualan : Barabai, Tanjung
 Kemungkinan perluasan : -- kg
 Daerah perluasan yang dituju : --
 Distribusi penjualan : Langsung
 Cara pembayaran : Tunai
8. Keragaan Finansial

Jumlah Modal	: Rp. 38.900.000,-	
Modal Sendiri	: Rp. 32.900.000,-	
Modal luar/pinjaman	: Rp. , 2.000.000,-	
9. Struktur kekayaan		
Modal kerja	: Rp. 8.900.000,-	
Investasi bangunan	: Rp. 15.000.000,-	
Investasi alat Produksi	: Rp. 5.000.000,-	
Investasi alat transport	: Rp. 10.000.000,-	
Investasi toko penjualan	: Rp. ,-	
Lainnya	: Rp. ,-	
10. Pendapatan per bulan	: Rp. 16.000.000,-	
11. Biaya usaha per bulan	: Rp. 12.020.000,-	
12. Keuntungan per bulan	: Rp. 3.980.000,-	
13. Margin keuntungan	: 24,8 %	
14. Administrasi keuangan		
Mempunyai pembukuan	: Ya	Sistem : Manual
Jumlah tenaga pengelola	: 1 orang	Pendidikan : SLA
Pembukuan yang dibuat	: ada	
Bukti transaksi	: ada	

D. Data Eksternal Perusahaan

1. Jumlah pesaing	: banyak	
2. Keterlibatan dengan bank		
Pinjaman	: Rp. 6.000.000,-	Bank : BRI
BUMN	: Rp. ,-	
Mempunyai rekening bank	: Ya	
Transaksi pembelian lewat bank	: tidak	
Transaksi penjualan lewat bank	: tidak	
3. Keterlibatan pembinaan		
Mempunyai perkumpulan usaha	: tidak	
Pembinaan dari instansi terkait	: Ya	

Nama Instansi	Bentuk Pembinaan
Dinas Prindagkop	Pelatihan
Perikanan	Pelatihan

4. Sarana pendukung	
Kondisi jalan	: Baik
Jarak dengan pusat kota	: 25 Km
Jaringan telekomunikasi	: Baik

E. Kendala Kendala Usaha :
 Terbatasnya pasar

PROFIL UKM

JENIS USAHA

: Pengolahan

A. Identitas Pengusaha

1. Nama Pengusaha : Suharto
2. Umur : 53 Tahun
3. Jenis Kelamin : Laki-laki
4. Pendidikan Terakhir : SLP
5. Alamat : Jl. Pajukungan Walungko
Benua Kupang Barabai

B. Gambaran Umum Perusahaan

1. Nama Perusahaan : Kartika Jaya
2. Badan Hukum Perusahaan : Perorangan
3. Alamat Perusahaan : Jl. Pajukungan Walungko
Benua Kupang Barabai
4. Tahun Berdiri/Umur : 1993/ 12 Tahun
5. Izin Usaha : ada
6. Jumlah Tenaga Kerja
 Tenaga kerja tetap : 9 orang
 Tenaga kerja harian : - orang
 Pendidikan : SD
7. Jumlah hari kerja 1 bulan : 26 Tahun

C. Keragaan Usaha

1. Nama Produk : Genteng
2. Jumlah produksi per bulan : 15.000 biji
3. Lama pembuatan per unit : 2 menit per biji
4. Kapasitas produksi yang tersedia : 15.000 biji
5. Teknologi yang digunakan : mesin
6. Bahan baku dan pembantu
 Nama bahan baku : Tanah, Sawit mentah, minyak tanah, solar
 Asal bahan baku : Barabai
 Kemudahan memperoleh : Mudah
 Cara pembelian bahan baku : Tunai
 Kestabilan harga bahan : stabil
7. Penjualan
 Omzet penjualan per bulan : Rp. 14.000.000,-
 Volume penjualan per bulan : 14.000 biji
 Daerah penjualan : Barabai, Kal-Tim
 Kemungkinan perluasan : 18.000 biji
 Daerah perluasan yang dituju : Kal-Tim
 Distribusi penjualan : Langsung
 Cara pembayaran : Tunai
8. Keragaan Finansial

Jumlah Modal	: Rp. 128.500.000,-	
Modal Sendiri	: Rp. 114.500.000,-	
Modal luar/pinjaman	: Rp. 14.000.000,-	
9. Struktur kekayaan		
Modal kerja	: Rp. 68.500.000,-	
Investasi bangunan	: Rp. 30.000.000,-	
Investasi alat Produksi	: Rp. 30.000.000,-	
Investasi alat transport	: Rp. ,-	
Investasi toko penjualan	: Rp. ,-	
Lainnya	: Rp. ,-	
10. Pendapatan per bulan	: Rp. 14.000.000,-	
11. Biaya usaha per bulan	: Rp. 9.735.000,-	
12. Keuntungan per bulan	: Rp. 4.265.000,-	
13. Margin keuntungan	: 30,5 %	
14. Administrasi keuangan		
Mempunyai pembukuan	: Ya	Sistem : Manual
Jumlah tenaga pengelola	: 1 orang	Pendidikan : SLA
Pembukuan yang dibuat	: ada	
Bukti transaksi	: ada	

D. Data Eksternal Perusahaan

1. Jumlah pesaing	: Tidak ada	
2. Keterlibatan dengan bank		
Pinjaman	: Rp. ,-	Bank :
BUMN	: Rp. 14.000.000,-	
Mempunyai rekening bank	: Ya	
Transaksi pembelian lewat bank	: tidak	
Transaksi penjualan lewat bank	: tidak	
3. Keterlibatan pembinaan		
Mempunyai perkumpulan usaha	: tidak	
Pembinaan dari instansi terkait	: Ya	

Nama Instansi	Bentuk Pembinaan
Disperindagkop	Penyuluhan

4. Sarana pendukung	
Kondisi jalan	: Baik
Jarak dengan pusat kota	: 7 Km
Jaringan telekomunikasi	: Baik

E. Kendala Kendala Usaha :
 Terbatasnya pasar

PROFIL UKM

JENIS USAHA

: Pengolahan

A. Identitas Pengusaha

1. Nama Pengusaha : Noorman Effendi
2. Umur : 42 Tahun
3. Jenis Kelamin : Laki-laki
4. Pendidikan Terakhir : S1
5. Alamat : Jl. Batu Tangga Barabai

B. Gambaran Umum Perusahaan

1. Nama Perusahaan : Selo Natah
2. Badan Hukum Perusahaan : Perorangan
3. Alamat Perusahaan : Jl. Batu Tangga Barabai

4. Tahun Berdiri/Umur : 2005/ 1 Tahun
5. Izin Usaha : ada
6. Jumlah Tenaga Kerja
 Tenaga kerja tetap : 16 orang
 Tenaga kerja harian : - orang
 Pendidikan : SD, SLA D3
7. Jumlah hari kerja 1 bulan : 25 hari

C. Keragaan Usaha

1. Nama Produk : Aneka Marmer
2. Jumlah produksi per bulan : 2500 buah
3. Lama pembuatan per unit : 2 jam perbuah
4. Kapasitas produksi yang tersedia : 3000 buah
5. Teknologi yang digunakan : Mesin
6. Bahan baku dan pembantu
 Nama bahan baku : Batu Marmer
 Asal bahan baku : Barabai, Tanjung
 Kemudahan memperoleh : Mudah
 Cara pembelian bahan baku : Tunai
 Kestabilan harga bahan : Tidak stabil
7. Penjualan
 Omzet penjualan per bulan : Rp. 40.625.000,-
 Volume penjualan per bulan : 625 meter
 Daerah penjualan : Banjarmasin, Barabai, Tanjung dan Kal-Tim
 Kemungkinan perluasan : 3.000 buah
 Daerah perluasan yang dituju : Luar Kal-Sel
 Distribusi penjualan : Langsung
 Cara pembayaran : Tunai
8. Keragaan Finansial

- Jumlah Modal : Rp. 95.000.000,-
- Modal Sendiri : Rp. 95.000.000,-
- Modal luar/pinjaman : Rp. ,-
- 9. Struktur kekayaan
 - Modal kerja : Rp. 25.250.000,-
 - Investasi bangunan : Rp. 30.000.000,-
 - Investasi alat Produksi : Rp. 4.750.000,-
 - Investasi alat transport : Rp. 35.000.000,-
 - Investasi toko penjualan : Rp. ,-
 - Lainnya : Rp. ,-
- 10. Pendapatan per bulan : Rp. 40.625.000,-
- 11. Biaya usaha per bulan : Rp. 21.550.000,-
- 12. Keuntungan per bulan : Rp. 19.075.000,-
- 13. Margin keuntungan : 46,9 %
- 14. Administrasi keuangan
 - Mempunyai pembukuan : Ya Sistem : Komputer
 - Jumlah tenaga pengelola : 1 orang Pendidikan : SLA
 - Pembukuan yang dibuat : ada
 - Bukti transaksi : ada

D. Data Eksternal Perusahaan

- 1. Jumlah pesaing : sedikit
- 2. Keterlibatan dengan bank
 - Pinjaman : Rp. ,- Bank : --
 - BUMN : Rp. ,-
 - Mempunyai rekening bank : Ya
 - Transaksi pembelian lewat bank : tidak
 - Transaksi penjualan lewat bank : tidak
- 3. Keterlibatan pembinaan
 - Mempunyai perkumpulan usaha : tidak
 - Pembinaan dari instansi terkait : Ya

Nama Instansi	Bentuk Pembinaan
Dinas Perindagkop	Pelatihan

- 4. Sarana pendukung
 - Kondisi jalan : Baik
 - Jarak dengan pusat kota : 6 Km
 - Jaringan telekomunikasi : Baik

E. Kendala Kendala Usaha :

Pemasaran

PROFIL UKM

JENIS USAHA

: **Manufaktur**

A. Identitas Pengusaha

1. Nama Pengusaha : Abdullah-Baderan
2. Umur : 40 Tahun
3. Jenis Kelamin : Laki-laki
4. Pendidikan Terakhir : SLA
5. Alamat : Jl. Ds. Tapuk Kec. Limpasu
Barabai

B. Gambaran Umum Perusahaan

1. Nama Perusahaan : Hutan Halaban
2. Badan Hukum Perusahaan : Perorangan
3. Alamat Perusahaan : Jl. Ds. Tapuk Kec. Limpasu
Barabai
4. Tahun Berdiri/Umur : 2000/ 5 Tahun
5. Izin Usaha : ada
6. Jumlah Tenaga Kerja
 Tenaga kerja tetap : 7 orang
 Tenaga kerja harian : - orang
 Pendidikan : SD, SLP
7. Jumlah hari kerja 1 bulan : 26 hari

C. Keragaan Usaha

1. Nama Produk : Arang Kayu
2. Jumlah produksi per bulan : 4 Ton
3. Lama pembuatan per unit : 8 jam
4. Kapasitas produksi yang tersedia : 6 Ton
5. Teknologi yang digunakan : Tradisional
6. Bahan baku dan pembantu
 Nama bahan baku : Kayu Laban
 Asal bahan baku : Barabai
 Kemudahan memperoleh : Mudah
 Cara pembelian bahan baku : Tunai
 Kestabilan harga bahan : Tidak stabil
7. Penjualan
 Omzet penjualan per bulan : Rp. 3.200.000,-
 Volume penjualan per bulan : 4 Ton
 Daerah penjualan : Banjarmasin, Barabai dan Tanjung
 Kemungkinan perluasan : 6 Ton
 Daerah perluasan yang dituju : Seluruh Kal-Sel
 Distribusi penjualan : Langsung
 Cara pembayaran : Tunai
8. Keragaan Finansial

Jumlah Modal	: Rp. 10.000.000,-	
Modal Sendiri	: Rp. 10.000.000,-	
Modal luar/pinjaman	: Rp. ,-	
9. Struktur kekayaan		
Modal kerja	: Rp. 3.000.000,-	
Investasi bangunan	: Rp. 5.000.000,-	
Investasi alat Produksi	: Rp. 2.000.000,-	
Investasi alat transport	: Rp. ,-	
Investasi toko penjualan	: Rp. ,-	
Lainnya	: Rp. ,-	
10. Pendapatan per bulan	: Rp. 3.200.000,-	
11. Biaya usaha per bulan	: Rp. 1.950.000,-	
12. Keuntungan per bulan	: Rp. 1.250.000,-	
13. Margin keuntungan	: 39 %	
14. Administrasi keuangan		
Mempunyai pembukuan	: tidak ada	Sistem : -
Jumlah tenaga pengelola	: - orang	Pendidikan : -
Pembukuan yang dibuat	: tidak ada	
Bukti transaksi	: tidak ada	

D. Data Eksternal Perusahaan

1. Jumlah pesaing	: sedikit	
2. Keterlibatan dengan bank		
Pinjaman	: Rp. ,-	Bank : -
BUMN	: Rp. ,-	
Mempunyai rekening bank	: Ya	
Transaksi pembelian lewat bank	: tidak	
Transaksi penjualan lewat bank	: tidak	
3. Keterlibatan pembinaan		
Mempunyai perkumpulan usaha	: tidak ada	
Pembinaan dari instansi terkait	: Ya	

Nama Instansi	Bentuk Pembinaan
Disperindagkop	Pelatihan dan bantuan alat
Dishutbun	Pelatihan

4. Sarana pendukung	
Kondisi jalan	: Baik
Jarak dengan pusat kota	: 25 Km
Jaringan telekomunikasi	: Baik

E. Kendala Kendala Usaha :
 Bahan baku

PROFIL UKM

JENIS USAHA

: Manufaktur

A. Identitas Pengusaha

1. Nama Pengusaha : Rusli
2. Umur : 41 Tahun
3. Jenis Kelamin : Laki-laki
4. Pendidikan Terakhir : SLA
5. Alamat : Jl. Brigjend Hasan Basri
Barabai

B. Gambaran Umum Perusahaan

1. Nama Perusahaan : "Rusli"
2. Badan Hukum Perusahaan : Perorangan
3. Alamat Perusahaan : Jl. Brigjend Hasan Basri
Barabai
4. Tahun Berdiri/Umur : 1993/ 12 Tahun
5. Izin Usaha : ada
6. Jumlah Tenaga Kerja
 Tenaga kerja tetap : 3 orang
 Tenaga kerja harian : 3 orang
 Pendidikan : SD, SLP
7. Jumlah hari kerja 1 bulan : 26 hari

C. Keragaan Usaha

1. Nama Produk : Bak Truck
2. Jumlah produksi per bulan : 4 buah
3. Lama pembuatan per unit : 6 hari
4. Kapasitas produksi yang tersedia : 10 buah
5. Teknologi yang digunakan : mesin
6. Bahan baku dan pembantu
 Nama bahan baku : Kayu bengkirai, Engsel, Besi L Ring baut Paku
 Asal bahan baku : Barabai
 Kemudahan memperoleh : Mudah
 Cara pembelian bahan baku : Tunai
 Kestabilan harga bahan : Tidak stabil
7. Penjualan
 Omzet penjualan per bulan : Rp. 32.000.000,-
 Volume penjualan per bulan : 4 buah
 Daerah penjualan : Barabai, Tanjung
 Kemungkinan perluasan : 10 buah
 Daerah perluasan yang dituju : HSS, HSU dan Tapin
 Distribusi penjualan : Langsung
 Cara pembayaran : Tunai
 Keragaan Finansial

Jumlah Modal	: Rp. 39.800.000,-	
Modal Sendiri	: Rp. 39.800.000,-	
Modal luar/pinjaman	: Rp. ,-	
8. Struktur kekayaan		
Modal kerja	: Rp. 22.000.000,-	
Investasi bangunan	: Rp. 16.000.000,-	
Investasi alat Produksi	: Rp. 1.800.000,-	
Investasi alat transport	: Rp. ,-	
Investasi toko penjualan	: Rp. ,-	
Lainnya	: Rp. ,-	
9. Pendapatan per bulan	: Rp. 32.000.000,-	
10. Biaya usaha per bulan	: Rp. 23.294.000,-	
11. Keuntungan per bulan	: Rp. 7.706.000,-	
12. Margin keuntungan	: 27,2 %	
13. Administrasi keuangan		
Memiliki pembukuan	: tidak ada	Sistem : -
Jumlah tenaga pengelola	: - orang	Pendidikan : -
Pembukuan yang dibuat	: tidak ada	
Bukti transaksi	: tidak ada	

D. Data Eksternal Perusahaan

1. Jumlah pesaing	: sedikit	
2. Keterlibatan dengan bank		
Pinjaman	: Rp. ,-	Bank : -
BUMN	: Rp. ,-	
Memiliki rekening bank	: Ya	
Transaksi pembelian lewat bank	: tidak	
Transaksi penjualan lewat bank	: tidak	
3. Keterlibatan pembinaan		
Memiliki perkumpulan usaha	: belum ada	
Pembinaan dari instansi terkait	: Ya	

Nama Instansi	Bentuk Pembinaan
Disperindagkop	Pelatihan

4. Sarana pendukung	
Kondisi jalan	: Baik
Jarak dengan pusat kota	: 1 Km
Jaringan telekomunikasi	: Baik

E. Kendala Kendala Usaha :

Mau Tambah modal tidak punya jaminan

PROFIL UKM

JENIS USAHA

: Manufaktur

A. Identitas Pengusaha

1. Nama Pengusaha : Yunadi
2. Umur : 33 Tahun
3. Jenis Kelamin : Laki-laki
4. Pendidikan Terakhir : SLA
5. Alamat : Jl. Simpang II Kahakan
Batu Benawa Barabai

B. Gambaran Umum Perusahaan

1. Nama Perusahaan : Meubel Nadi
2. Badan Hukum Perusahaan : Perorangan
3. Alamat Perusahaan : Jl. Simpang II Kahakan
Batu Benawa Barabai
4. Tahun Berdiri/Umur : 2002/ 3 Tahun
5. Izin Usaha : ada
6. Jumlah Tenaga Kerja
 Tenaga kerja tetap : 4 orang
 Tenaga kerja harian : 3 orang
 Pendidikan : SLTP, SLA
7. Jumlah hari kerja 1 bulan : 26 hari

C. Keragaan Usaha

1. Nama Produk : Meja Kantor, Kursi dan lemari
2. Jumlah produksi per bulan : Meja Kantor 20 unit, Kursi 75 unit dan lemari 60 unit
3. Lama pembuatan per unit : 2 hari
4. Kapasitas produksi yang tersedia : Meja Kantor 60 unit, Kursi 80 unit dan lemari 30 unit
5. Teknologi yang digunakan : Mesin
6. Bahan baku dan pembantu
 Nama bahan baku : Kayu, Pernis, Lem, Paku, Cat dll
 Asal bahan baku : Barabai
 Kemudahan memperoleh : Mudah
 Cara pembelian bahan baku : Tunai
 Kestabilan harga bahan : Tidak stabil
7. Penjualan
 Omzet penjualan per bulan : Rp. 26.750.000,-
 Volume penjualan per bulan : Meja Kantor 20 unit, Kursi 75 unit dan lemari 60 unit
 Daerah penjualan : Barabai
 Kemungkinan perluasan : Tidak ada
 Daerah perluasan yang dituju : Meja Kantor 60 unit, Kursi 80 unit dan lemari 30 unit
 Distribusi penjualan : Langsung
 Cara pembayaran : Tunai
8. Keragaan Finansial

Jumlah Modal	: Rp. 109.070.000,-	
Modal Sendiri	: Rp. 99.070.000,-	
Modal luar/pinjaman	: Rp. 10.000.000,-	
9. Struktur kekayaan		
Modal kerja	: Rp. 50.000.000,-	
Investasi bangunan	: Rp. 25.500.000,-	
Investasi alat Produksi	: Rp. 3.570.000,-	
Investasi alat transport	: Rp. 30.000.000,-	
Investasi toko penjualan	: Rp. ,-	
Lainnya	: Rp. ,-	
10. Pendapatan per bulan	: Rp. 26.750.000,-	
11. Biaya usaha per bulan	: Rp. 23.750.000,-	
12. Keuntungan per bulan	: Rp. 3.000.000,-	
13. Margin keuntungan	: 11,2 %	
14. Administrasi keuangan		
Mempunyai pembukuan	: Ya	Sistem : Komputer
Jumlah tenaga pengelola	: 1 orang	Pendidikan : SLA
Pembukuan yang dibuat	: ada	
Bukti transaksi	: ada	

D. Data Eksternal Perusahaan

1. Jumlah pesaing	: banyak	
2. Keterlibatan dengan bank		
Pinjaman	: Rp. 10.000.000,-	Bank : BRI
BUMN	: Rp. ,-	
Mempunyai rekening bank	: Ya	
Transaksi pembelian lewat bank	: tidak	
Transaksi penjualan lewat bank	: tidak	
3. Keterlibatan pembinaan		
Mempunyai perkumpulan usaha	: tidak	
Pembinaan dari instansi terkait	: Ya	

Nama Instansi	Bentuk Pembinaan
Disperindagkop	Pelatihan

4. Sarana pendukung	
Kondisi jalan	: Baik
Jarak dengan pusat kota	: 3,5 Km
Jaringan telekomunikasi	: Baik

E. Kendala Kendala Usaha :

Kesulitan Pemasaran dan modal

PROFIL UKM

JENIS USAHA

: Manufaktur

A. Identitas Pengusaha

1. Nama Pengusaha : Kaseran
2. Umur : 47 Tahun
3. Jenis Kelamin : Laki-laki
4. Pendidikan Terakhir : SLA
5. Alamat : Jl. Ds. Matang Ginalan
Barabai

B. Gambaran Umum Perusahaan

1. Nama Perusahaan : Amanah
2. Badan Hukum Perusahaan : Perorangan
3. Alamat Perusahaan : Jl. Ds. Matang Ginalan
Barabai
4. Tahun Berdiri/Umur : 2004/ 1 Tahun
5. Izin Usaha : ada
6. Jumlah Tenaga Kerja
 Tenaga kerja tetap : 5 orang
 Tenaga kerja harian : -- orang
 Pendidikan : SD, SLTP dan SLA
7. Jumlah hari kerja 1 bulan : 26 hari

C. Keragaan Usaha

1. Nama Produk : Teralis Besi
2. Jumlah produksi per bulan : 150 set
3. Lama pembuatan per unit : 2-3 jam
4. Kapasitas produksi yang tersedia : 200 set
5. Teknologi yang digunakan : mesin
6. Bahan baku dan pembantu
 Nama bahan baku : Batuneser, Kawat, Cat dan kawat las
 Asal bahan baku : Barabai
 Kemudahan memperoleh : Mudah
 Cara pembelian bahan baku : Tunai
 Kestabilan harga bahan : stabil
7. Penjualan
 Omzet penjualan per bulan : Rp. 37.500.000,-
 Volume penjualan per bulan : 150 set
 Daerah penjualan : Barabai
 Kemungkinan perluasan : --
 Daerah perluasan yang dituju : --
 Distribusi penjualan : Langsung
 Cara pembayaran : Tunai
8. Keragaan Finansial

Jumlah Modal	: Rp. 63.000.000,-	
Modal Sendiri	: Rp. 63.000.000,-	
Modal luar/pinjaman	: Rp. ,-	
9. Struktur kekayaan		
Modal kerja	: Rp. 26.250.000,-	
Investasi bangunan	: Rp. 33.250.000,-	
Investasi alat Produksi	: Rp. 3.500.000,-	
Investasi alat transport	: Rp. ,-	
Investasi toko penjualan	: Rp. ,-	
Lainnya	: Rp. ,-	
10. Pendapatan per bulan	: Rp. 37.500.000,-	
11. Biaya usaha per bulan	: Rp. 28.100.000,-	
12. Keuntungan per bulan	: Rp. 7.400.000,-	
13. Margin keuntungan	: 46,4 %	
14. Administrasi keuangan		
Mempunyai pembukuan	: Ya	Sistem : Komputer
Jumlah tenaga pengelola	: 1 orang	Pendidikan : SLA
Pembukuan yang dibuat	: ada	
Bukti transaksi	: ada	

D. Data Eksternal Perusahaan

1. Jumlah pesaing	: banyak	
2. Keterlibatan dengan bank		
Pinjaman	: Rp. ,-	Bank :
BUMN	: Rp. ,-	
Mempunyai rekening bank	: Ya	
Transaksi pembelian lewat bank	: tidak	
Transaksi penjualan lewat bank	: tidak	
3. Keterlibatan pembinaan		
Mempunyai perkumpulan usaha	: tidak	
Pembinaan dari instansi terkait	:	

Nama Instansi	Bentuk Pembinaan
Disperindagkop	Penyuluhan

4. Sarana pendukung	
Kondisi jalan	: Baik
Jarak dengan pusat kota	: 1 Km
Jaringan telekomunikasi	: Baik

E. Kendala Kendala Usaha :
Pasar Terbatas di Kabupaten

PROFIL UKM

JENIS USAHA

: **Manufaktur**

A. Identitas Pengusaha

1. Nama Pengusaha : H. Mulyadi
2. Umur : 26 Tahun
3. Jenis Kelamin : Laki-laki
4. Pendidikan Terakhir : SLA
5. Alamat : Jl. Brigjend Hasan Basri
Barabai Darat

B. Gambaran Umum Perusahaan

1. Nama Perusahaan : Arif
2. Badan Hukum Perusahaan : Perorangan
3. Alamat Perusahaan : Jl. Brigjend Hasan Basri
Barabai Darat
4. Tahun Berdiri/Umur : 2005/ 1 Tahun
5. Izin Usaha : ada
6. Jumlah Tenaga Kerja
 Tenaga kerja tetap : 2 orang
 Tenaga kerja harian : -- orang
 Pendidikan : SD, SLA
7. Jumlah hari kerja 1 bulan : 26 hari

C. Keragaan Usaha

1. Nama Produk : Cangkul, Parang, Arit, Scap, garpu
2. Jumlah produksi per bulan : Cangkul 35 bh, Parang 80 bh, Arit 45 bh, Scap 25
bh, garpu 30 buah
3. Lama pembuatan per unit : 2 jam perbuah
4. Kapasitas produksi yang tersedia : Cangkul 35 bh, Parang 80 bh, Arit 45 bh, Scap 25
bh, garpu 30 bh
5. Teknologi yang digunakan : Tradisional
6. Bahan baku dan pembantu
 Nama bahan baku : Besi, Lempengan Baja
 Asal bahan baku : Barabai
 Kemudahan memperoleh : Mudah
 Cara pembelian bahan baku : Tunai
 Kestabilan harga bahan : Stabil
7. Penjualan
 Omzet penjualan per bulan : Rp.1.335.000,-
 Volume penjualan per bulan : Cangkul 36 bh, Parang 80 bh, Arit 45 bh, Scap 25
bh, garpu 30 bh
 Daerah penjualan : Barabai
 Kemungkinan perluasan : ada
 Daerah perluasan yang dituju : Barabai
 Distribusi penjualan : Langsung

Cara pembayaran	: Tunai		
8. Keragaan Finansial			
Jumlah Modal	: Rp. 20.400.000,-		
Modal Sendiri	: Rp. 20.400.000,-		
Modal luar/pinjaman	: Rp. ,-		
9. Struktur kekayaan			
Modal kerja	: Rp. 5.000.000,-		
Investasi bangunan	: Rp. 4.500.000,-		
Investasi alat Produksi	: Rp. 900.000,-		
Investasi alat transport	: Rp. 10.000.000,-		
Investasi toko penjualan	: Rp. ,-		
Lainnya	: Rp. ,-		
10. Pendapatan per bulan	: Rp. 1.335.000,-		
11. Biaya usaha per bulan	: Rp. 990.000,-		
12. Keuntungan per bulan	: Rp. 595.000,-		
13. Margin keuntungan	: 44,5 %		
14. Administrasi keuangan			
Memiliki pembukuan	: tidak	Sistem	: -
Jumlah tenaga pengelola	: - orang	Pendidikan	: -
Pembukuan yang dibuat	: tidak ada		
Bukti transaksi	: tidak ada		

D. Data Eksternal Perusahaan

1. Jumlah pesaing	: banyak		
2. Keterlibatan dengan bank			
Pinjaman	: Rp. ,-	Bank	: --
BUMN	: Rp. ,-		
Memiliki rekening bank	: tidak		
Transaksi pembelian lewat bank	: tidak		
Transaksi penjualan lewat bank	: tidak		
3. Keterlibatan pembinaan			
Memiliki perkumpulan usaha	: tidak		
Pembinaan dari instansi terkait	: Ya		

Nama Instansi	Bentuk Pembinaan
Disperindagkop	Pelatihan

4. Sarana pendukung			
Kondisi jalan	: Baik		
Jarak dengan pusat kota	: 1 Km		
Jaringan telekomunikasi	: Baik		

E. Kendala Kendala Usaha :

Pemasaran terbatas