

PROFIL UKM

JENIS USAHA

: Kerajinan

A. Identitas Pengusaha

1. Nama Pengusaha : Rina Noorhanifah
2. Umur : 35 Tahun
3. Jenis Kelamin : Perempuan
4. Pendidikan Terakhir : SLA
5. Alamat : Jl. A. Yani 32,5 No.21 Loktabat Banjarbaru

B. Gambaran Umum Perusahaan

1. Nama Perusahaan : Bordir Rin's Collection
2. Badan Hukum Perusahaan : Perorangan
3. Alamat Perusahaan : Jl. A. Yani 32,5 No.21 Loktabat Banjarbaru
4. Tahun Berdiri/Umur : 1993/ 12 Tahun
5. Izin Usaha : ada
6. Jumlah Tenaga Kerja
Tenaga kerja tetap : 3 orang
Tenaga kerja harian : 2 orang
Pendidikan : SLTP, SLA
7. Jumlah hari kerja 1 bulan : 25 hari

C. Keragaan Usaha

1. Nama Produk : Tutup Agua Galon, Hiasan Dinding, Tataan Gelas, Tempat Tisu, Taplak Meja.
2. Jumlah produksi per bulan : Tutup Agua Galon 4 bh, Hiasan Dinding 4 bh, Tataan Gelas 15 lusin, Tempat Tisu 60 bh, Taplak Meja 4 bh.
3. Lama pembuatan per unit : 2-4 hari
4. Kapasitas produksi yang tersedia : Tutup Agua Galon 4 bh, Hiasan Dinding 4 bh, Tataan Gelas 15 lusin, Tempat Tisu 70 bh, Taplak Meja 4 bh.
5. Teknologi yang digunakan : Tradisional
6. Bahan baku dan pembantu
Nama bahan baku : Kain Beludru, Manik-manik, Benang Marlon, Benang Talikur, Renda, Pita
Asal bahan baku : Martapura dan Banjarmasin
Kemudahan memperoleh : Mudah
Cara pembelian bahan baku : Tunai
Kestabilan harga bahan : Tidak Stabil
7. Penjualan
Omzet penjualan per bulan : Rp.5.550.000,-
8. Volume penjualan per bulan : Tutup Agua Galon 4 bh, Hiasan Dinding 4 bh, Tataan Gelas 15 lusin, Tempat Tisu 60 bh, Taplak Meja 4 bh.
Daerah penjualan : Banjarbaru, Martapura dan Banjarmasin
9. Kemungkinan perluasan : Tutup Agua Galon 4 bh, Hiasan Dinding 4 bh, Tataan Gelas 15 lusin, Tempat Tisu 70 bh, Taplak Meja 4 bh.

- Daerah perluasan yang dituju : Banua Lima
 Distribusi penjualan : Langsung dan perantara
 Cara pembayaran : Tunai
10. Keragaan Finansial
 Jumlah Modal : Rp.426.460.000,-
 Modal Sendiri : Rp. 10.000.000,-
 Modal luar/pinjaman : Rp. 25.000.000,-
11. Struktur kekayaan
 Modal kerja : Rp. 15.000.000,-
 Investasi bangunan : Rp.400.000.000,-
 Investasi alat Produksi : Rp. 1.460.000,-
 Investasi alat transport : Rp. 10.000.000,-
 Investasi toko penjualan : Rp. ,-
 Lainnya : Rp. -
12. Pendapatan per bulan : Rp. 5.550.000,-
 13. Biaya usaha per bulan : Rp. 3.825.000,-
 14. Keuntungan per bulan : Rp. 1.725.000,-
 15. Margin keuntungan : 31,08 %
16. Administrasi keuangan
 Mempunyai pembukuan : Ya Sistem : Manual
 Jumlah tenaga pengelola : 1 orang Pendidikan : SLA
 Pembukuan yang dibuat : ada
 Bukti transaksi : ada

D. Data Eksternal Perusahaan

1. Jumlah pesaing : sedikit
2. Keterlibatan dengan bank
 Pinjaman : Rp. ,- Bank : -
 BUMN : Rp.25.000.000,-
 Mempunyai rekening bank : Ya
 Transaksi pembelian lewat bank : tidak
 Transaksi penjualan lewat bank : tidak
3. Keterlibatan pembinaan
 Mempunyai perkumpulan usaha : tidak
 Pembinaan dari instansi terkait : Ya

Nama Instansi	Bentuk Pembinaan
Disprindagkop	Penyuluhan

4. Sarana pendukung
 Kondisi jalan : Baik
 Jarak dengan pusat kota : 2 Km
 Jaringan telekomunikasi : Baik

E. Kendala Kendala Usaha :
 Kurang promosi, modal kurang

PROFIL UKM

JENIS USAHA

: Kerajinan

A. Identitas Pengusaha

1. Nama Pengusaha : Sadariansyah
2. Umur : 41 Tahun
3. Jenis Kelamin : Laki-laki
4. Pendidikan Terakhir : SLA
5. Alamat : Jl. R.O Ulin Km 33 No.6 Loktabat Banjarbaru

B. Gambaran Umum Perusahaan

1. Nama Perusahaan : Medy Rattan Furniture
2. Badan Hukum Perusahaan : Perorangan
3. Alamat Perusahaan : Jl. R.O Ulin Km 33 No.6 Loktabat Banjarbaru
4. Tahun Berdiri/Umur : 1990/ 15 Tahun
5. Izin Usaha : ada
6. Jumlah Tenaga Kerja
 - Tenaga kerja tetap : orang
 - Tenaga kerja harian : 20 orang
 - Pendidikan : SD, SLP
7. Jumlah hari kerja 1 bulan : 25 hari

C. Keragaan Usaha

1. Nama Produk : Kursi, Sekat Dinding, Lemari, Kotak Pakaian, Keranjang Persel
2. Jumlah produksi per bulan : Kursi 10 set, Sekat Dinding 10 bh, Lemari 15 bh, Kotak Pakaian 20 buah, Keranjang Persel 30 buah
3. Lama pembuatan per unit : 2-5 hari
4. Kapasitas produksi yang tersedia : Kursi 15 set, Sekat Dinding 15 bh, Lemari 20 bh, Kotak Pakaian 30 buah, Keranjang Persel 40 buah
5. Teknologi yang digunakan : Tradisional
6. Bahan baku dan pembantu
 - Nama bahan baku : Rotan, Paku Kecil
 - Asal bahan baku : KalTim, KalTeng
 - Kemudahan memperoleh : Mudah
 - Cara pembelian bahan baku : Tunai
 - Kestabilan harga bahan : Tidak Stabil
7. Penjualan
 - Omzet penjualan per bulan : Rp.33.500.000,-
8. Volume penjualan per bulan : Kursi 10 set, Sekat Dinding 10 bh, Lemari 15 bh, Kotak Pakaian 20 buah, Keranjang Persel 30 buah
 - Daerah penjualan : Banjarbaru, Martapura
9. Kemungkinan perluasan : Kursi 15 set, Sekat Dinding 15 bh, Lemari 20 bh, Kotak Pakaian 30 buah, Keranjang Persel 40 buah
 - Daerah perluasan yang dituju : Banjarmasin
 - Distribusi penjualan : Langsung
 - Cara pembayaran : Tunai
10. Keragaan Finansial
 - Jumlah Modal : Rp.85.500.000,-

Modal Sendiri	: Rp. 7.500.000,-	
Modal luar/pinjaman	: Rp. 2.500.000,-	
11. Struktur kekayaan		
Modal kerja	: Rp.17.500.000,-	
Investasi bangunan	: Rp.50.000.000,-	
Investasi alat Produksi	: Rp. 8.000.000,-	
Investasi alat transport	: Rp.10.000.000,-	
Investasi toko penjualan	: Rp. ,-	
Lainnya	: Rp. -	
12. Pendapatan per bulan	: Rp.23.500.000,-	
13. Biaya usaha per bulan	: Rp.17.700.000,-	
14. Keuntungan per bulan	: Rp. 5.800.000,-	
15. Margin keuntungan	: 24,7 %	
16. Administrasi keuangan		
Memiliki pembukuan	: tidak	Sistem : -
Jumlah tenaga pengelola	: - orang	Pendidikan : -
Pembukuan yang dibuat	: tidak ada	
Bukti transaksi	: tidak ada	

D. Data Eksternal Perusahaan

1. Jumlah pesaing	: sedikit	
2. Keterlibatan dengan bank		
Pinjaman	: Rp. ,-	Bank : -
BUMN	: Rp.2.500.000,-	
Memiliki rekening bank	: Ya	
Transaksi pembelian lewat bank	: tidak	
Transaksi penjualan lewat bank	: tidak	
3. Keterlibatan pembinaan		
Memiliki perkumpulan usaha	: tidak	
Pembinaan dari instansi terkait	: Ya	

Nama Instansi	Bentuk Pembinaan
Disprindag	Penyuluhan

4. Sarana pendukung	
Kondisi jalan	: Baik
Jarak dengan pusat kota	: 2 Km
Jaringan telekomunikasi	: Baik

E. Kendala Kendala Usaha :
 Perlu tambahan modal, pengetahuan pembukuan terbatas

PROFIL UKM

JENIS USAHA : **Kerajinan**

A. Identitas Pengusaha

1. Nama Pengusaha : A. Nurdin
2. Umur : 33 Tahun
3. Jenis Kelamin : Laki-laki
4. Pendidikan Terakhir : SLP
5. Alamat : Jl. H. Mistar Cokro Kusumo Cempaka Banjarbaru

B. Gambaran Umum Perusahaan

1. Nama Perusahaan : Akhmad Nurdin
2. Badan Hukum Perusahaan : Perorangan
3. Alamat Perusahaan : Jl. H. Mistar Cokro Kusumo Cempaka Banjarbaru
4. Tahun Berdiri/Umur : 1990/ 15 Tahun
5. Izin Usaha : ada
6. Jumlah Tenaga Kerja
Tenaga kerja tetap : - orang
Tenaga kerja harian : 2 orang
Pendidikan : SLTP
7. Jumlah hari kerja 1 bulan : 30 hari

C. Keragaan Usaha

1. Nama Produk : Berlian, Akik dan Kecubung
2. Jumlah produksi per bulan : Berlian 5 biji, Akik 100 biji, dan Kecubung 50 biji
3. Lama pembuatan per unit : 7 hari, ½- 1 jam
4. Kapasitas produksi yang tersedia : Berlian 10 biji, Akik 200 biji, dan Kecubung 100 biji
5. Teknologi yang digunakan : Tradisional
6. Bahan baku dan pembantu
Nama bahan baku : Intan, Akik, Kecubung
Asal bahan baku : Tambang Intan Cempaka
Kemudahan memperoleh : Mudah
Cara pembelian bahan baku : Tunai
Kestabilan harga bahan : Tidak Stabil
7. Penjualan
Omzet penjualan per bulan : Rp.3.375.000,-
Volume penjualan per bulan : Berlian 5 biji, Akik 100 biji, dan Kecubung 50 biji
Daerah penjualan : Martapura, Banjarbaru, Banjarmasin, P.Jawa
8. Kemungkinan perluasan : Berlian 10 biji, Akik 200 biji, dan Kecubung 100 biji
Daerah perluasan yang dituju : P.Jawa
Distribusi penjualan : Langsung
Cara pembayaran : Tunai
9. Keragaan Finansial
Jumlah Modal : Rp.50.620.000,-

- Modal Sendiri : Rp. 4.000.000,-
- Modal luar/pinjaman : Rp. ,-
- 10. Struktur kekayaan
 - Modal kerja : Rp.25.000.000,-
 - Investasi bangunan : Rp.20.000.000,-
 - Investasi alat Produksi : Rp. 5.620.000,-
 - Investasi alat transport : Rp. ,-
 - Investasi toko penjualan : Rp.-
 - Lainnya : Rp.,-
- 11. Pendapatan per bulan : Rp. 3.375.000,-
- 12. Biaya usaha per bulan : Rp. 2.450.000,-
- 13. Keuntungan per bulan : Rp. 925.000,-
- 14. Margin keuntungan : 28 %
- 15. Administrasi keuangan
 - Mempunyai pembukuan : tidak Sistem : -
 - Jumlah tenaga pengelola : - orang Pendidikan : -
 - Pembukuan yang dibuat : tidak ada
 - Bukti transaksi : tidak ada

D. Data Eksternal Perusahaan

- 1. Jumlah pesaing : banyak
- 2. Keterlibatan dengan bank
 - Pinjaman : Rp. ,- Bank : -
 - BUMN : Rp. ,-
 - Mempunyai rekening bank : Ya
 - Transaksi pembelian lewat bank : tidak
 - Transaksi penjualan lewat bank : tidak
- 3. Keterlibatan pembinaan
 - Mempunyai perkumpulan usaha : tidak
 - Pembinaan dari instansi terkait : Ya

Nama Instansi	Bentuk Pembinaan
Disprindagkop	Penyuluhan

- 4. Sarana pendukung
 - Kondisi jalan : Baik
 - Jarak dengan pusat kota : 10 Km
 - Jaringan telekomunikasi : Baik

E. Kendala Kendala Usaha :

Modal Usaha Kurang tapi tidak punya persyaratan

PROFIL UKM

JENIS USAHA : **Kerajinan**

A. Identitas Pengusaha

1. Nama Pengusaha : Hanidah
2. Umur : 38 Tahun
3. Jenis Kelamin : Perempuan
4. Pendidikan Terakhir : SLA
5. Alamat : Jl. Pasar Cempaka Rt. 10 Rw. 9 Banjarbaru

B. Gambaran Umum Perusahaan

1. Nama Perusahaan : Arguci Melati
2. Badan Hukum Perusahaan : Perorangan
3. Alamat Perusahaan : Jl. Pasar Cempaka Rt. 10 Rw. 9 Banjarbaru
4. Tahun Berdiri/Umur : 1982/ 23 Tahun
5. Izin Usaha : ada
6. Jumlah Tenaga Kerja
Tenaga kerja tetap : orang
Tenaga kerja harian : 50 orang
Pendidikan : SD, SLTP
7. Jumlah hari kerja 1 bulan : 30 hari

C. Keragaan Usaha

1. Nama Produk : Baju Pengantin, Pelaminan, Kerudung, Taplak Meja
2. Jumlah produksi per bulan : Baju Pengantin 10 bh, Pelaminan 1 bh, Kerudung 15 lb, Taplak Meja 2 lbr
3. Lama pembuatan per unit : Baju Pengantin 10 hr, Pelaminan 30 hr, Kerudung 2 hr, Taplak Meja 15 hr
4. Kapasitas produksi yang tersedia : Baju Pengantin 10 bh, Pelaminan 1 bh, Kerudung 15 lb, Taplak Meja 2 lbr
5. Teknologi yang digunakan : Tradisional dan mesin
6. Bahan baku dan pembantu
Nama bahan baku : Kain beledru, Arguci, Brokat, Batu Hias
Asal bahan baku : Martapura, Banjarmasin
Kemudahan memperoleh : Mudah
Cara pembelian bahan baku : Tunai
Kestabilan harga bahan : Tidak Stabil
7. Penjualan
Omzet penjualan per bulan : Rp.40.000.000,-
Volume penjualan per bulan : Baju Pengantin 3 bh, Pelaminan 1 bh, Kerudung 15 lb, Taplak Meja 2 lbr
Daerah penjualan : Kal-Sel
Kemungkinan perluasan : Baju Pengantin 3 bh, Pelaminan 1 bh, Kerudung 15 lb, Taplak Meja 2 lbr
Daerah perluasan yang dituju : P. Jawa

Distribusi penjualan	: Langsung dan Perantara	
Cara pembayaran	: Tunai dan Kredit	
8. Keragaan Finansial		
Jumlah Modal	: Rp.126.650.000,-	
Modal Sendiri	: Rp. 5.000.000,-	
Modal luar/pinjaman	: Rp. 40.000.000,-	
9. Struktur kekayaan		
Modal kerja	: Rp.42.000.000,-	
Investasi bangunan	: Rp.50.000.000,-	
Investasi alat Produksi	: Rp. 1.670.000,-	
Investasi alat transport	: Rp.33.000.000,-	
Investasi toko penjualan	: Rp. ,-	
Lainnya	: Rp.-	
10. Pendapatan per bulan	: Rp.13.000.000,-	
11. Biaya usaha per bulan	: Rp. 9.800.000,-	
12. Keuntungan per bulan	: Rp. 3.900.000,-	
13. Margin keuntungan	: 28,5 %	
14. Administrasi keuangan		
Mempunyai pembukuan	: Ya	Sistem : Manual
Jumlah tenaga pengelola	: 1 orang	Pendidikan : SLA
Pembukuan yang dibuat	: ada	
Bukti transaksi	: ada	

D. Data Eksternal Perusahaan

1. Jumlah pesaing	: sedikit	
2. Keterlibatan dengan bank		
Pinjaman	: Rp.,-	Bank : -
BUMN	: Rp.40.000.000,-	
Mempunyai rekening bank	: Ya	
Transaksi pembelian lewat bank	: tidak	
Transaksi penjualan lewat bank	: Ya	
3. Keterlibatan pembinaan		
Mempunyai perkumpulan usaha	: tidak	
Pembinaan dari instansi terkait	: Ya	

Nama Instansi	Bentuk Pembinaan
Disprindagkop	Penyuluhan

4. Sarana pendukung	
Kondisi jalan	: Baik
Jarak dengan pusat kota	: 10 Km
Jaringan telekomunikasi	: Baik

E. Kendala Kendala Usaha :
 Perlu bantuan modal usah

PROFIL UKM

JENIS USAHA

: **Kerajinan**

A. Identitas Pengusaha

1. Nama Pengusaha : Hj.Henny S. Wardjono
2. Umur : 54 Tahun
3. Jenis Kelamin : Perempuan
4. Pendidikan Terakhir : SLA
5. Alamat : Jl. Sibodadi I Komp.Berlina C 19 Rt.29 Banjarbaru

B. Gambaran Umum Perusahaan

1. Nama Perusahaan : Henny Sasirangan
2. Badan Hukum Perusahaan : Perorangan
3. Alamat Perusahaan : Jl. Sibodadi I Komp.Berlina C 19 Rt.29 Banjarbaru
4. Tahun Berdiri/Umur : 2004/ 1 Tahun
5. Izin Usaha : ada
6. Jumlah Tenaga Kerja
Tenaga kerja tetap : orang
Tenaga kerja harian : 12 orang
Pendidikan : SLTP, SLA
7. Jumlah hari kerja 1 bulan : 25 hari

C. Keragaan Usaha

1. Nama Produk : Sasirangan Sutera, Sasirangan Katun
2. Jumlah produksi per bulan : Sasirangan Sutera 100 m, Sasirangan Katun 100m
3. Lama pembuatan per unit : 6 hari per potong
4. Kapasitas produksi yang tersedia : Sasirangan Sutera 150 m, Sasirangan Katun 120 m
5. Teknologi yang digunakan : Tradisional
6. Bahan baku dan pembantu
Nama bahan baku : Kain Katun, Kain Sutera, Benang dan Pewarna
Asal bahan baku : Banjarmasin
Kemudahan memperoleh : Mudah
Cara pembelian bahan baku : Tunai
Kestabilan harga bahan : Tidak Stabil
7. Penjualan
Omzet penjualan per bulan : Rp.12.750.000,-
Volume penjualan per bulan : Sasirangan Sutera 100 m, Sasirangan Katun 100 m
Daerah penjualan : Banjarbaru, Martapura
Kemungkinan perluasan : Sasirangan Sutera 150 m, Sasirangan Katun 120 m
Daerah perluasan yang dituju : Banjarmasin
Distribusi penjualan : Langsung
Cara pembayaran : Tunai
8. Keragaan Finansial
Jumlah Modal : Rp.66.450.000,-
Modal Sendiri : Rp.15.000.000,-

- Modal luar/pinjaman : Rp.,-
- 9. Struktur kekayaan
 - Modal kerja : Rp. 6.000.000,-
 - Investasi bangunan : Rp.50.000.000,-
 - Investasi alat Produksi : Rp. 450.000,-
 - Investasi alat transport : Rp.10.000.000,-
 - Investasi toko penjualan : Rp.,-
 - Lainnya : Rp.-
- 10. Pendapatan per bulan : Rp.12.750.000,-
- 11. Biaya usaha per bulan : Rp. 8.890.000,-
- 12. Keuntungan per bulan : Rp. 3.860.000,-
- 13. Margin keuntungan : 30,3 %
- 14. Administrasi keuangan
 - Mempunyai pembukuan : Tidak Sistem : --
 - Jumlah tenaga pengelola : - orang Pendidikan : --
 - Pembukuan yang dibuat : tidak ada
 - Bukti transaksi : tidak ada

D. Data Eksternal Perusahaan

- 1. Jumlah pesaing : banyak
- 2. Keterlibatan dengan bank
 - Pinjaman : Rp.,- Bank :-
 - BUMN : Rp.,-
 - Mempunyai rekening bank : Ya
 - Transaksi pembelian lewat bank : tidak
 - Transaksi penjualan lewat bank : tidak
- 3. Keterlibatan pembinaan
 - Mempunyai perkumpulan usaha : tidak
 - Pembinaan dari instansi terkait : Ya

Nama Instansi	Bentuk Pembinaan
Disprindagkop	Penyuluhan

- 4. Sarana pendukung
 - Kondisi jalan : Baik
 - Jarak dengan pusat kota : 8 Km
 - Jaringan telekomunikasi : Baik

E. Kendala Kendala Usaha :
 Pemasaran kurang luas

PROFIL UKM

JENIS USAHA

: Pengolahan

A. Identitas Pengusaha

1. Nama Pengusaha : Abdul Samad
2. Umur : 54 Tahun
3. Jenis Kelamin : Laki-laki
4. Pendidikan Terakhir : SD
5. Alamat : Jl. P.M. Noor No.4 Sungai Ulin Banjarbaru

B. Gambaran Umum Perusahaan

1. Nama Perusahaan : Gunung Keramik
2. Badan Hukum Perusahaan : Perorangan
3. Alamat Perusahaan : Jl. P.M. Noor No.4 Sungai Ulin Banjarbaru
4. Tahun Berdiri/Umur : 1990/ 15 Tahun
5. Izin Usaha : ada
6. Jumlah Tenaga Kerja
Tenaga kerja tetap : orang
Tenaga kerja harian : 4 orang
Pendidikan : SLP dan SLA
7. Jumlah hari kerja 1 bulan : 30 hari

C. Keragaan Usaha

1. Nama Produk : Kapur Bakar
2. Jumlah produksi per bulan : 20 ton
3. Lama pembuatan per unit : 15 hari
4. Kapasitas produksi yang tersedia : 40 ton
5. Teknologi yang digunakan : Tradisional
6. Bahan baku dan pembantu
Nama bahan baku : Batu Kapur
Asal bahan baku : Batu Apu Binuang
Kemudahan memperoleh : Mudah Tergantung cuaca
Cara pembelian bahan baku : Tunai
Kestabilan harga bahan : Tidak stabil
7. Penjualan
Omzet penjualan per bulan : Rp. 8.000.000,-
Volume penjualan per bulan : 20 ton
Daerah penjualan : Batu Licin, Kapuas dan pleihari
Kemungkinan perluasan : 40 ton
Daerah perluasan yang dituju : Kal-Seng, Kal-Teng
Distribusi penjualan : Langsung
Cara pembayaran : Tunai
8. Keragaan Finansial
Jumlah Modal : Rp.135.000.000,-
Modal Sendiri : Rp. 50.000.000,-

Modal luar/pinjaman	: Rp. 70.000.000,-	
9. Struktur kekayaan		
Modal kerja	: Rp. 20.000.000,-	
Investasi bangunan	: Rp. 15.000.000,-	
Investasi alat Produksi	: Rp. 400.000,-	
Investasi alat transport	: Rp.100.000.000,-	
Investasi toko penjualan	: Rp.-	
Lainnya	: Rp.-	
10. Pendapatan per bulan	: Rp. 8.000.000,-	
11. Biaya usaha per bulan	: Rp. 5.500.000,-	
12. Keuntungan per bulan	: Rp. 2.500.000,-	
13. Margin keuntungan	: 31,25 %	
14. Administrasi keuangan		
Memiliki pembukuan	: tidak	Sistem : --
Jumlah tenaga pengelola	: - orang	Pendidikan : --
Pembukuan yang dibuat	: tidak ada	
Bukti transaksi	: tidak ada	

D. Data Eksternal Perusahaan

1. Jumlah pesaing	: Banyak	
2. Keterlibatan dengan bank		
Pinjaman	: Rp.50.000.000,-	Bank : BRI
BUMN	: Rp.20.000.000,-	
Memiliki rekening bank	: Ya	
Transaksi pembelian lewat bank	: tidak	
Transaksi penjualan lewat bank	: tidak	
3. Keterlibatan pembinaan		
Memiliki perkumpulan usaha	: tidak	
Pembinaan dari instansi terkait	: Ya	

Nama Instansi	Bentuk Pembinaan
Disprindagkop	Penyuluhan

4. Sarana pendukung	
Kondisi jalan	: Baik
Jarak dengan pusat kota	: 10 Km
Jaringan telekomunikasi	: Baik

E. Kendala Kendala Usaha :

Tidak keahlian membuat pembukuan

PROFIL UKM

JENIS USAHA

: Pengolahan

A. Identitas Pengusaha

1. Nama Pengusaha : H. Hendi
2. Umur : 47 Tahun
3. Jenis Kelamin : Laki-laki
4. Pendidikan Terakhir : SLP
5. Alamat : Jl. Sidodadi Rt.26/5 Banjarbaru

B. Gambaran Umum Perusahaan

1. Nama Perusahaan : Kerupuk Lili Pada Suka
2. Badan Hukum Perusahaan : Perorangan
3. Alamat Perusahaan : Jl. Sidodadi Rt.26/5 Banjarbaru
4. Tahun Berdiri/Umur : 1989/ 16 Tahun
5. Izin Usaha : ada
6. Jumlah Tenaga Kerja
 - Tenaga kerja tetap : 12 orang
 - Tenaga kerja harian : 4 orang
 - Pendidikan : SD, SLP, SLA
7. Jumlah hari kerja 1 bulan : 2 jam

C. Keragaan Usaha

1. Nama Produk : Kerupuk Lilit, Kerupuk Lipat
2. Jumlah produksi per bulan : Kerupuk Lilit 7.500 kg, Kerupuk Lipat 1000 kg
3. Lama pembuatan per unit : 2 jam
4. Kapasitas produksi yang tersedia : Kerupuk Lilit 7.500 kg, Kerupuk Lipat 1000 kg
5. Teknologi yang digunakan : Tradisiongl dan Mesin
6. Bahan baku dan pembantu
 - Nama bahan baku : Tapioka, Minyak goreng, Bumbu dan Plastik
 - Asal bahan baku : Banjarmasin, Banjarbaru
 - Kemudahan memperoleh : Mudah
 - Cara pembelian bahan baku : Tunai
 - Kestabilan harga bahan : Tidak Stabil
7. Penjualan
 - Omzet penjualan per bulan : Rp.55.750.000,-
 - Volume penjualan per bulan : Kerupuk Lilit 7.500 kg, Kerupuk Lipat 1000 kg
 - Daerah penjualan : Banjarbaru, Martapura
 - Kemungkinan perluasan : Kerupuk Lilit 7.500 kg, Kerupuk Lipat 1000 kg
 - Daerah perluasan yang dituju : Banjarmasin
 - Distribusi penjualan : Langsung
 - Cara pembayaran : Tunai
8. Keragaan Finansial
 - Jumlah Modal : Rp.255.000.000,-
 - Modal Sendiri : Rp. 2.000.000,-
 - Modal luar/pinjaman : Rp. 20.000.000,-

9. Struktur kekayaan
- Modal kerja : Rp. 45.000.000,-
 - Investasi bangunan : Rp.450.000.000,-
 - Investasi alat Produksi : Rp. 70.000.000,-
 - Investasi alat transport : Rp. 35.000.000,-
 - Investasi toko penjualan : Rp.-
 - Lainnya : Rp.-
10. Pendapatan per bulan : Rp. 55.750.000,-
11. Biaya usaha per bulan : Rp. 45.920.000,-
12. Keuntungan per bulan : Rp. 9.830.000,-
13. Margin keuntungan : 17,6 %
14. Administrasi keuangan
- Mempunyai pembukuan : ada Sistem : Manual
 - Jumlah tenaga pengelola : 1 orang Pendidikan : SLA
 - Pembukuan yang dibuat : ada
 - Bukti transaksi : ada

D. Data Eksternal Perusahaan

1. Jumlah pesaing : Banyak
2. Keterlibatan dengan bank
- Pinjaman : Rp.- Bank : -
 - BUMN : Rp.20.000.000,-
 - Mempunyai rekening bank : Ya
 - Transaksi pembelian lewat bank : tidak
 - Transaksi penjualan lewat bank : Ya
3. Keterlibatan pembinaan
- Mempunyai perkumpulan usaha : tidak
 - Pembinaan dari instansi terkait : Ya

Nama Instansi	Bentuk Pembinaan
Disprindagkop	Penyuluhan

4. Sarana pendukung
- Kondisi jalan : Baik
 - Jarak dengan pusat kota : 2 Km
 - Jaringan telekomunikasi : Baik

E. Kendala Kendala Usaha :

Usaha tergantung cuaca

PROFIL UKM

JENIS USAHA

: Pengolahan

A. Identitas Pengusaha

1. Nama Pengusaha : Iswarti
2. Umur : 43 Tahun
3. Jenis Kelamin : Perempuan
4. Pendidikan Terakhir : SLA
5. Alamat : Jl. RP Soeprapto Rt.3 Rw.8 No.37 Banjarbaru

B. Gambaran Umum Perusahaan

1. Nama Perusahaan : Jahe Instan Tri Rasa
2. Badan Hukum Perusahaan : Perorangan
3. Alamat Perusahaan : Jl. RP Soeprapto Rt.3 Rw.8 No.37 Banjarbaru
4. Tahun Berdiri/Umur : 2002/ 3 Tahun
5. Izin Usaha : ada
6. Jumlah Tenaga Kerja
Tenaga kerja tetap : orang
Tenaga kerja harian : 4 orang
Pendidikan : SLP
7. Jumlah hari kerja 1 bulan : 25 hari

C. Keragaan Usaha

1. Nama Produk : Kunyit Putih, Kunyit Crystal, Tamu Lawak, Jahe Crystal, Kencur
2. Jumlah produksi per bulan : Kunyit Putih 20 kg, Kunyit Crystal 40 kg, Tamu Lawak 40 kg, Jahe Crystal 20 kg, Kencur 20 kg
3. Lama pembuatan per unit : 2 jam
4. Kapasitas produksi yang tersedia : Kunyit Putih 20 kg, Kunyit Crystal 40 kg, Tamu Lawak 40 kg, Jahe Crystal 20 kg, Kencur 20 kg
5. Teknologi yang digunakan : Tradisional
6. Bahan baku dan pembantu
7. Nama bahan baku : Kunyit Putih, Kunyit Crystal, Tamu Lawak, Jahe Crystal, Kencur
Asal bahan baku : Lokal/Banjarbaru
Kemudahan memperoleh : Mudah
Cara pembelian bahan baku : Tunai
Kestabilan harga bahan : Tidak stabil
8. Penjualan
Omzet penjualan per bulan : Rp. 4.200.000,-
9. Volume penjualan per bulan : Kunyit Putih 20 kg, Kunyit Crystal 40 kg, Tamu Lawak 40 kg, Jahe Crystal 20 kg, Kencur 20 kg
Daerah penjualan : Banjarbaru, Martapura
10. Kemungkinan perluasan : Kunyit Putih 20 kg, Kunyit Crystal 40 kg, Tamu Lawak 40 kg, Jahe Crystal 20 kg, Kencur 20 kg
Daerah perluasan yang dituju : Banjarmasin

Distribusi penjualan	: Langsung	
Cara pembayaran	: Tunai	
11. Keragaan Finansial		
Jumlah Modal	: Rp.58.250.000,-	
Modal Sendiri	: Rp. 1.000.000,-	
Modal luar/pinjaman	: Rp. 500.000,-	
12. Struktur kekayaan		
Modal kerja	: Rp. 850.000,-	
Investasi bangunan	: Rp.50.000.000,-	
Investasi alat Produksi	: Rp. 400.000,-	
Investasi alat transport	: Rp. 7.000.000,-	
Investasi toko penjualan	: Rp.-	
Lainnya	: Rp.-	
13. Pendapatan per bulan	: Rp. 4.200.000,-	
14. Biaya usaha per bulan	: Rp. 3.353.000,-	
15. Keuntungan per bulan	: Rp. 847.500,-	
16. Margin keuntungan	: 20,1 %	
17. Administrasi keuangan		
Mempunyai pembukuan	: tidak	Sistem : --
Jumlah tenaga pengelola	: - orang	Pendidikan : --
Pembukuan yang dibuat	: tidak ada	
Bukti transaksi	: tidak ada	

D. Data Eksternal Perusahaan

1. Jumlah pesaing	: sedikit	
2. Keterlibatan dengan bank		
Pinjaman	: Rp.	Bank :
BUMN	: Rp.500.000,-	(BKKBN)
Mempunyai rekening bank	: tidak	
Transaksi pembelian lewat bank	: tidak	
Transaksi penjualan lewat bank	: tidak	
3. Keterlibatan pembinaan		
Mempunyai perkumpulan usaha	: tidak	
Pembinaan dari instansi terkait	: Ya	

Nama Instansi	Bentuk Pembinaan
Disprindagkop	Penyuluhan

4. Sarana pendukung	
Kondisi jalan	: Baik
Jarak dengan pusat kota	: 0,5 Km
Jaringan telekomunikasi	: Baik

E. Kendala Kendala Usaha :
 Mohon bantuan Modal

PROFIL UKM

JENIS USAHA

: Pengolahan

A. Identitas Pengusaha

1. Nama Pengusaha : Yusdiana
2. Umur : 39 Tahun
3. Jenis Kelamin : Perempuan
4. Pendidikan Terakhir : SLA
5. Alamat : Jl. Galam No. 37 Banjarbaru

B. Gambaran Umum Perusahaan

1. Nama Perusahaan : Yana Snack
2. Badan Hukum Perusahaan : Perorangan
3. Alamat Perusahaan : Jl. Galam No. 37 Banjarbaru
4. Tahun Berdiri/Umur : 1995/ 10 Tahun
5. Izin Usaha : ada
6. Jumlah Tenaga Kerja
 - Tenaga kerja tetap : 2 orang
 - Tenaga kerja harian : - orang
 - Pendidikan : SLP
7. Jumlah hari kerja 1 bulan : 30 hari

C. Keragaan Usaha

15. Nama Produk : Bingka Kentang, Bolu Gulung
16. Jumlah produksi per bulan : Bingka Kentang 300 biji, Bolu Gulung 900 potong
17. Lama pembuatan per unit : 1 jam
18. Kapasitas produksi yang tersedia : Bingka Kentang 400 biji, Bolu Gulung 1000 potong
19. Teknologi yang digunakan : Tradisional
20. Bahan baku dan pembantu
 - Nama bahan baku : Kelapa, Tepung, Telor, Kentang, Susu, Gula, Mentega
 - Asal bahan baku : Lokal/Kandangan
 - Kemudahan memperoleh : Mudah
 - Cara pembelian bahan baku : Tunai
 - Kestabilan harga bahan : Tidak Stabil
21. Penjualan
 - Omzet penjualan per bulan : Rp. 3.465.000,-
 - Volume penjualan per bulan : Bingka Kentang 300 biji, Bolu Gulung 900 potong
 - Daerah penjualan : Banjarbaru, Martapura
 - Kemungkinan perluasan : Bingka Kentang 400 biji, Bolu Gulung 1000 potong
 - Daerah perluasan yang dituju : Banjarmasin
 - Distribusi penjualan : Langsung
 - Cara pembayaran : Tunai
22. Keragaan Finansial
 - Jumlah Modal : Rp.16.650.000,-
 - Modal Sendiri : Rp. 5.000.000,-

Modal luar/pinjaman	: Rp. 5.000.000,-	
23. Struktur kekayaan		
Modal kerja	: Rp. 2.000.000,-	
Investasi bangunan	: Rp.50.000.000,-	
Investasi alat Produksi	: Rp. 5.650.000,-	
Investasi alat transport	: Rp. 9.000.000,-	
Investasi toko penjualan	: Rp.,-	
Lainnya	: Rp.-	
24. Pendapatan per bulan	: Rp. 3.465.000,-	
25. Biaya usaha per bulan	: Rp. 2.476.000,-	
26. Keuntungan per bulan	: Rp. 989.000,-	
27. Margin keuntungan	: 28,5 %	
28. Administrasi keuangan		
Mempunyai pembukuan	: tidak ada	Sistem : --
Jumlah tenaga pengelola	: - orang	Pendidikan : --
Pembukuan yang dibuat	: tidak ada	
Bukti transaksi	: tidak ada	

D. Data Eksternal Perusahaan

1. Jumlah pesaing	: banyak	
2. Keterlibatan dengan bank		
Pinjaman	: Rp.	Bank :-
BUMN	: Rp.5.000.000,-	
Mempunyai rekening bank	: Ya	
Transaksi pembelian lewat bank	: tidak	
Transaksi penjualan lewat bank	: tidak	
3. Keterlibatan pembinaan		
Mempunyai perkumpulan usaha	: tidak	
Pembinaan dari instansi terkait	: tidak	

Nama Instansi	Bentuk Pembinaan

4. Sarana pendukung	
Kondisi jalan	: Baik
Jarak dengan pusat kota	: 0,5 Km
Jaringan telekomunikasi	: Baik

E. Kendala Kendala Usaha :
 Kesulitan untuk menambah modal persyaratan tidak ada

PROFIL UKM

JENIS USAHA

: Pengolahan

A. Identitas Pengusaha

1. Nama Pengusaha : H. Abdul Manaf
2. Umur : 45 Tahun
3. Jenis Kelamin : Laki-laki
4. Pendidikan Terakhir : SD
5. Alamat : Jl. A. Yani Km 29 No.9 Guntung Payung
Banjarbaru

B. Gambaran Umum Perusahaan

1. Nama Perusahaan : Aneka Tahu Anyar
2. Badan Hukum Perusahaan : Perorangan
3. Alamat Perusahaan : Jl. A. Yani Km 29 No.9 Guntung Payung
Banjarbaru
4. Tahun Berdiri/Umur : 2003/ 2 Tahun
5. Izin Usaha : ada
6. Jumlah Tenaga Kerja
 Tenaga kerja tetap : - orang
 Tenaga kerja harian : 9 orang
 Pendidikan : SLP, SLA
7. Jumlah hari kerja 1 bulan : 30 hari

C. Keragaan Usaha

1. Nama Produk : Tahu
2. Jumlah produksi per bulan : 60 kwintal
3. Lama pembuatan per unit : 0,5 hari per kwintal
4. Kapasitas produksi yang tersedia : 60 kwintal
5. Teknologi yang digunakan : Mesin
6. Bahan baku dan pembantu
 Nama bahan baku : Kedelai
 Asal bahan baku : Banjarmasin
 Kemudahan memperoleh : Mudah
 Cara pembelian bahan baku : Tunai
 Kestabilan harga bahan : Stabil
7. Penjualan
 Omzet penjualan per bulan : Rp.33.000.000,-
 Volume penjualan per bulan : 60 kwintal
 Daerah penjualan : Kal-Sel
 Kemungkinan perluasan : 60 kwintal
 Daerah perluasan yang dituju : Kal-Sel
 Distribusi penjualan : Langsung
 Cara pembayaran : Tunai
8. Keragaan Finansial

Jumlah Modal	: Rp.534.750.000,-	
Modal Sendiri	: Rp.100.000.000,-	
Modal luar/pinjaman	: Rp.300.000.000,-	
9. Struktur kekayaan		
Modal kerja	: Rp. 2.000.000,-	
Investasi bangunan	: Rp.450.000.000,-	
Investasi alat Produksi	: Rp. 19.750.000,-	
Investasi alat transport	: Rp. 63.000.000,-	
Investasi toko penjualan	: Rp.,-	
Lainnya	: Rp.,-	
10. Pendapatan per bulan	: Rp. 33.000.000,-	
11. Biaya usaha per bulan	: Rp. 28.350.000,-	
12. Keuntungan per bulan	: Rp. 4.650.000,-	
13. Margin keuntungan	: 14,1 %	
14. Administrasi keuangan		
Mempunyai pembukuan	: ada	Sistem : Manual
Jumlah tenaga pengelola	: 1 orang	Pendidikan : S1
Pembukuan yang dibuat	: ada	
Bukti transaksi	: ada	

D. Data Eksternal Perusahaan

1. Jumlah pesaing	: ada	
2. Keterlibatan dengan bank		
Pinjaman	: Rp.-	Bank : -
BUMN	: Rp.-	
Lain-lain	: Rp.300.000.000,-	
Mempunyai rekening bank	: Ya	
Transaksi pembelian lewat bank	: Ya	
Transaksi penjualan lewat bank	: tidak	
3. Keterlibatan pembinaan		
Mempunyai perkumpulan usaha	: tidak	
Pembinaan dari instansi terkait	: Ya	

Nama Instansi	Bentuk Pembinaan
Disprindagkop	Penyuluhan
Dinas Kesehatan	Penyuluhan

4. Sarana pendukung	
Kondisi jalan	: Baik
Jarak dengan pusat kota	: 10 Km
Jaringan telekomunikasi	: Baik

E. Kendala Kendala Usaha :
Isu formalin membuat penjualan turun

PROFIL UKM

JENIS USAHA

: **Manufaktur**

A. Identitas Pengusaha

1. Nama Pengusaha : Slamet
2. Umur : 55 Tahun
3. Jenis Kelamin : Laki-laki
4. Pendidikan Terakhir : SD
5. Alamat : Jl. Komet Raya No. 47 A Banjarbaru

B. Gambaran Umum Perusahaan

1. Nama Perusahaan : UD Mekar Sari
2. Badan Hukum Perusahaan : Perorangan
3. Alamat Perusahaan : Jl. Komet Raya No. 47 A Banjarbaru
4. Tahun Berdiri/Umur : 2000/ 5 Tahun
5. Izin Usaha : ada
6. Jumlah Tenaga Kerja
Tenaga kerja tetap : 1 orang
Tenaga kerja harian : 6 orang
Pendidikan : SD, SLP, S1
7. Jumlah hari kerja 1 bulan : 25 hari

C. Keragaan Usaha

1. Nama Produk : Gorong-gorong, Batako, Bata Pres, Loster
2. Jumlah produksi per bulan : Gorong-gorong 50 biji, Batako 2000 biji, Bata Pres 2000 biji, Loster 500 biji
3. Lama pembuatan per unit : 3 hari
4. Kapasitas produksi yang tersedia : Gorong-gorong 100 biji, Batako 3000 biji, Bata Pres 3000 biji, Loster 1000 biji
5. Teknologi yang digunakan : Tradisional
6. Bahan baku dan pembantu
Nama bahan baku : Semen, Pasir, Koral
Asal bahan baku : Cempaka, Banjarmasin
Kemudahan memperoleh : Mudah
Cara pembelian bahan baku : Tunai
Kestabilan harga bahan : Stabil
7. Penjualan
Omzet penjualan per bulan : Rp.13.400.000,-
8. Volume penjualan per bulan : Gorong-gorong 50 biji, Batako 2000 biji, Bata Pres 2000 biji, Loster 500 biji
Daerah penjualan : Banjarbaru, Martapura, Pleihari, Danau Salak
9. Kemungkinan perluasan : Gorong-gorong 100 biji, Batako 3000 biji, Bata Pres 3000 biji, Loster 1000 biji
Daerah perluasan yang dituju : Banjarmasin
Distribusi penjualan : Langsung

Cara pembayaran	: Tunai	
10. Keragaan Finansial		
Jumlah Modal	: Rp.84.600.000,-	
Modal Sendiri	: Rp.84.600.000,-	
Modal luar/pinjaman	: Rp.,-	
11. Struktur kekayaan		
Modal kerja	: Rp.17.000.000,-	
Investasi bangunan	: Rp.65.000.000,-	
Investasi alat Produksi	: Rp. 1.100.000,-	
Investasi alat transport	: Rp. 1.500.000,-	
Investasi toko penjualan	: Rp.,-	
Lainnya	: Rp.-	
12. Pendapatan per bulan	: Rp.13.400.000,-	
13. Biaya usaha per bulan	: Rp.10.100.000,-	
14. Keuntungan per bulan	: Rp. 3.300.000,-	
15. Margin keuntungan	: 20,6 %	
16. Administrasi keuangan		
Memiliki pembukuan	: ada	Sistem : Manual
Jumlah tenaga pengelola	: 1 orang	Pendidikan : S1
Pembukuan yang dibuat	: ada	
Bukti transaksi	: ada	

D. Data Eksternal Perusahaan

1. Jumlah pesaing	: banyak	
2. Keterlibatan dengan bank		
Pinjaman	: Rp.	Bank :-
BUMN	: Rp.-	
Memiliki rekening bank	: Ya	
Transaksi pembelian lewat bank	: tidak	
Transaksi penjualan lewat bank	: tidak	
3. Keterlibatan pembinaan		
Memiliki perkumpulan usaha	: tidak	
Pembinaan dari instansi terkait	: Ya	

Nama Instansi	Bentuk Pembinaan
Disprindagkop	Teknik produksi

4. Sarana pendukung	
Kondisi jalan	: Baik
Jarak dengan pusat kota	: 0,5 Km
Jaringan telekomunikasi	: Baik

E. Kendala Kendala Usaha :

Belum ada keberanian meminjam modal

PROFIL UKM

JENIS USAHA

: **Manufaktur**

A. Identitas Pengusaha

1. Nama Pengusaha : Abdul Majid AS
2. Umur : 40 Tahun
3. Jenis Kelamin : Laki-laki
4. Pendidikan Terakhir : SLA
5. Alamat : Jl. Komplek Balitan 13 No.73 Blok H Banjarbaru

B. Gambaran Umum Perusahaan

1. Nama Perusahaan : Percetakan Amaco
2. Badan Hukum Perusahaan : Perorangan
3. Alamat Perusahaan : Jl. Komplek Balitan 13 No.73 Blok H Banjarbaru
4. Tahun Berdiri/Umur : 1990/ 15 Tahun
5. Izin Usaha : ada
6. Jumlah Tenaga Kerja
 Tenaga kerja tetap : 7 orang
 Tenaga kerja harian : - orang
 Pendidikan : SLA
7. Jumlah hari kerja 1 bulan : 25 hari

C. Keragaan Usaha

1. Nama Produk : Undang, Kop Surat, Nota, Kwitansi, Spanduk, Kartu Nama, Penjilitan.
2. Jumlah produksi per bulan : Undang 2000 lbr, Kop Surat 10 rim, Nota 50 buku, Kwitansi 50 buku, Spanduk 30 meter, Kartu Nama 10 kotak, Penjilitan 10 buku.
3. Lama pembuatan per unit : 2-3 hari
4. Kapasitas produksi yang tersedia : Undang 4000 lbr, Kop Surat 15 rim, Nota 70 buku, Kwitansi 70 buku, Spanduk 50 meter, Kartu Nama 20 kotak, Penjilitan 20 buku.
5. Teknologi yang digunakan : Mesin dan Tradisional
6. Bahan baku dan pembantu
 Nama bahan baku : Kertas, Tinta offset, Tinta Sablon, Tinta Handpress
 Asal bahan baku : Banjarmasin
 Kemudahan memperoleh : Mudah
 Cara pembelian bahan baku : Tunai
 Kestabilan harga bahan : Tidak Stabil
7. Penjualan
 Omzet penjualan per bulan : Rp.6.650.000,-
8. Volume penjualan per bulan : Undang 2000 lbr, Kop Surat 10 rim, Nota 50 buku, Kwitansi 50 buku, Spanduk 30 meter, Kartu Nama 10 kotak, Penjilitan 10 buku
 Daerah penjualan : Banjarbaru, Martapura
9. Kemungkinan perluasan : Undang 4000 lbr, Kop Surat 15 rim, Nota 70 buku, Kwitansi 70 buku, Spanduk 50 meter, Kartu Nama 20 kotak, Penjilitan 20 buku
 Daerah perluasan yang dituju : Rantau

Distribusi penjualan	: Langsung	
Cara pembayaran	: Tunai	
10. Keragaan Finansial		
Jumlah Modal	: Rp.38.000.000,-	
Modal Sendiri	: Rp.33.000.000,-	
Modal luar/pinjaman	: Rp. 5.000.000,-	
11. Struktur kekayaan		
Modal kerja	: Rp. 3.000.000,-	
Investasi bangunan	: Rp.,-	
Investasi alat Produksi	: Rp.26.000.000,-	
Investasi alat transport	: Rp. 9.000.000,-	
Investasi toko penjualan	: Rp.,-	
Lainnya	: Rp.,-	
12. Pendapatan per bulan	: Rp. 6.650.000,-	
13. Biaya usaha per bulan	: Rp. 4.815.000,-	
14. Keuntungan per bulan	: Rp. 1.835.000,-	
15. Margin keuntungan	: 27,5 %	
16. Administrasi keuangan		
Mempunyai pembukuan	: ada	Sistem : Manual
Jumlah tenaga pengelola	: 1 orang	Pendidikan : SLA
Pembukuan yang dibuat	: ada	
Bukti transaksi	: ada	

D. Data Eksternal Perusahaan

1. Jumlah pesaing	: banyak	
2. Keterlibatan dengan bank		
Pinjaman	: Rp.5.000.000,-	Bank : BRI
BUMN	: Rp.-	
Mempunyai rekening bank	: Ya	
Transaksi pembelian lewat bank	: Tidak	
Transaksi penjualan lewat bank	: Tidak	
3. Keterlibatan pembinaan		
Mempunyai perkumpulan usaha	: tidak	
Pembinaan dari instansi terkait	: Ya	

Nama Instansi	Bentuk Pembinaan
Disprindagkop	Penyuluhan

4. Sarana pendukung	
Kondisi jalan	: Baik
Jarak dengan pusat kota	: 0 Km
Jaringan telekomunikasi	: Baik

E. Kendala Kendala Usaha

:
 Modal kurang, mau tambah modal lewat perbankan persyaratan terlalu rumit

PROFIL UKM

JENIS USAHA

: **Manufaktur**

A. Identitas Pengusaha

1. Nama Pengusaha : Husni Thararin
2. Umur : 33 Tahun
3. Jenis Kelamin : Laki-laki
4. Pendidikan Terakhir : SLA
5. Alamat : Jl. Surabaya No.170 Klausrape Banjarbaru

B. Gambaran Umum Perusahaan

1. Nama Perusahaan : Meubel Semoga Jaya
2. Badan Hukum Perusahaan : CV
3. Alamat Perusahaan : Jl. Surabaya No.170 Klausrape Banjarbaru
4. Tahun Berdiri/Umur : 2001/ 4 Tahun
5. Izin Usaha : ada
6. Jumlah Tenaga Kerja
Tenaga kerja tetap : 2 orang
Tenaga kerja harian : 6 orang
Pendidikan : SLP, SLA
7. Jumlah hari kerja 1 bulan : 25 hari

C. Keragaan Usaha

1. Nama Produk : Lemari, Kursi, Lemari Dapur, Lemari/Meja hias, Meja Makan
2. Jumlah produksi per bulan : Lemari 8 bh, Kursi 8 set, Lemari Dapur 4 bh, Lemari/Meja hias 7 bh, Meja Makan 6 set
3. Lama pembuatan per unit : 1-3 hari
4. Kapasitas produksi yang tersedia : Lemari 15 bh, Kursi 15 set, Lemari Dapur 6 bh, Lemari/Meja hias 10 bh, Meja Makan 7 set
5. Teknologi yang digunakan : Tradisional/Mesin
6. Bahan baku dan pembantu
Nama bahan baku : Kayu agatis, busa, kulit, kain, isi staples
Asal bahan baku : Alalak, Banjarmasin, Surabaya
Kemudahan memperoleh : Mudah
Cara pembelian bahan baku : Tunai
Kestabilan harga bahan : Tidak Stabil
7. Penjualan
Omzet penjualan per bulan : Rp.31.050.000,-
8. Volume penjualan per bulan : Lemari 8 bh, Kursi 8 set, Lemari Dapur 4 bh, Lemari/Meja hias 7 bh, Meja Makan 6 set
Daerah penjualan : Banjarbaru, Martapura, Banjarmasin
9. Kemungkinan perluasan : Lemari 15 bh, Kursi 15 set, Lemari Dapur 6 bh, Lemari/Meja hias 10 bh, Meja Makan 7 set
Daerah perluasan yang dituju : Seluruh Kal-Sel

Distribusi penjualan	: Langsung	
Cara pembayaran	: Tunai	
10. Keragaan Finansial		
Jumlah Modal	: Rp.55.600.000,-	
Modal Sendiri	: Rp. 5.600.000,-	
Modal luar/pinjaman	: Rp.50.000.000,-	
11. Struktur kekayaan		
Modal kerja	: Rp.215.000.000,-	
Investasi bangunan	: Rp.,-	
Investasi alat Produksi	: Rp. 5.600.000,-	
Investasi alat transport	: Rp. 25.000.000,-	
Investasi toko penjualan	: Rp.,-	
Lainnya	: Rp.,-	
12. Pendapatan per bulan	: Rp.31.050.000,-	
13. Biaya usaha per bulan	: Rp.23.120.000,-	
14. Keuntungan per bulan	: Rp. 7.930.000,-	
15. Margin keuntungan	: 25,5 %	
16. Administrasi keuangan		
Mempunyai pembukuan	: ada	Sistem : Manual
Jumlah tenaga pengelola	: 1 orang	Pendidikan : SLA
Pembukuan yang dibuat	: ada	
Bukti transaksi	: ada	

D. Data Eksternal Perusahaan

1. Jumlah pesaing	: banyak	
2. Keterlibatan dengan bank		
Pinjaman	: Rp.50.000.000,-	Bank : BPD
BUMN	: Rp.-	
Mempunyai rekening bank	: Ya	
Transaksi pembelian lewat bank	: Ya	
Transaksi penjualan lewat bank	: tidak	
3. Keterlibatan pembinaan		
Mempunyai perkumpulan usaha	: tidak	
Pembinaan dari instansi terkait	: Ya	

Nama Instansi	Bentuk Pembinaan
Disprindagkop	Penyuluhan

4. Sarana pendukung	
Kondisi jalan	: Baik
Jarak dengan pusat kota	: 3 Km
Jaringan telekomunikasi	: Baik

E. Kendala Kendala Usaha

:

Masih Memerlukan Tambahan Modal Untuk Perluasan Usaha

PROFIL UKM

JENIS USAHA

: **Manufaktur**

A. Identitas Pengusaha

1. Nama Pengusaha : Doddi Rohaidy
2. Umur : 46 Tahun
3. Jenis Kelamin : Laki-laki
4. Pendidikan Terakhir : S1
5. Alamat : Jl. Permata VII No.11 Blok Banjarbaru

B. Gambaran Umum Perusahaan

1. Nama Perusahaan : Kusen Bandung
2. Badan Hukum Perusahaan : Perorangan
3. Alamat Perusahaan : Jl. Permata VII No.11 Blok Banjarbaru
4. Tahun Berdiri/Umur : 1993/ 12 Tahun
5. Izin Usaha : ada
6. Jumlah Tenaga Kerja
 - Tenaga kerja tetap : 1 orang
 - Tenaga kerja harian : 5 orang
 - Pendidikan : SLP, SLA
7. Jumlah hari kerja 1 bulan : 25 hari

C. Keragaan Usaha

1. Nama Produk : Kusen, Pintu, Jendela
2. Jumlah produksi per bulan : Kusen 250 m, Pintu 30 m, Jendela 20 m
3. Lama pembuatan per unit : 5-8 jam
4. Kapasitas produksi yang tersedia : Kusen 300 m, Pintu 35 m, Jendela 25 m
5. Teknologi yang digunakan : Tradisional/Mesin
6. Bahan baku dan pembantu
 - Nama bahan baku : Kayu Ulin, Kayu Lanan, Paku, Lem
 - Asal bahan baku : Liang Anggang, Martapura
 - Kemudahan memperoleh : Mudah
 - Cara pembelian bahan baku : Tunai
 - Kestabilan harga bahan : Tidak Stabil
7. Penjualan
 - Omzet penjualan per bulan : Rp.30.000.000,-
 - Volume penjualan per bulan : Kusen 250 m, Pintu 30 m, Jendela 20 m
 - Daerah penjualan : Banjarbaru, Martapura
 - Kemungkinan perluasan : Kusen 300 m, Pintu 35 m, Jendela 25 m
 - Daerah perluasan yang dituju : Benua Lima
 - Distribusi penjualan : Langsung
 - Cara pembayaran : Tunai
8. Keragaan Finansial
 - Jumlah Modal : Rp.763.000.000,-
 - Modal Sendiri : Rp.300.000.000,-

Modal luar/pinjaman	: Rp. 25.000.000,-	
9. Struktur kekayaan		
Modal kerja	: Rp.120.000.000,-	
Investasi bangunan	: Rp.400.000.000,-	
Investasi alat Produksi	: Rp. 84.000.000,-	
Investasi alat transport	: Rp. 39.000.000,-	
Investasi toko penjualan	: Rp.,-	
Lainnya	: Rp.,-	
10. Pendapatan per bulan	: Rp. 30.000.000,-	
11. Biaya usaha per bulan	: Rp. 22.860.000,-	
12. Keuntungan per bulan	: Rp. 7.140.000,-	
13. Margin keuntungan	: 23,8 %	
14. Administrasi keuangan		
Mempunyai pembukuan	: ada	Sistem : Manual
Jumlah tenaga pengelola	: 1 orang	Pendidikan : SLA
Pembukuan yang dibuat	: ada	
Bukti transaksi	: ada	

D. Data Eksternal Perusahaan

1. Jumlah pesaing	: sedikit	
2. Keterlibatan dengan bank		
Pinjaman	: Rp.25.000.000,-	Bank : BRI
BUMN	: Rp.,-	
Mempunyai rekening bank	: Ya	
Transaksi pembelian lewat bank	: tidak	
Transaksi penjualan lewat bank	: tidak	
3. Keterlibatan pembinaan		
Mempunyai perkumpulan usaha	: tidak	
Pembinaan dari instansi terkait	: Ya	

Nama Instansi	Bentuk Pembinaan
Disprindagkop	Penyuluhan

4. Sarana pendukung	
Kondisi jalan	: Baik
Jarak dengan pusat kota	: 0,5 Km
Jaringan telekomunikasi	: Baik

E. Kendala Kendala Usaha :
 Kesulitan Bahan baku karena penerbitan oleh keamanan

PROFIL UKM

JENIS USAHA

: **Manufaktur**

A. Identitas Pengusaha

1. Nama Pengusaha : Syamsuddin
2. Umur : 40 Tahun
3. Jenis Kelamin : Laki-laki
4. Pendidikan Terakhir : SLA
5. Alamat : Jl. Kemaratih Landasan Ulin Banjarbaru

B. Gambaran Umum Perusahaan

1. Nama Perusahaan : Toko Amrullah
2. Badan Hukum Perusahaan : Perorangan
3. Alamat Perusahaan : Jl. Kemaratih Landasan Ulin Banjarbaru
4. Tahun Berdiri/Umur : 1995/ 10 Tahun
5. Izin Usaha : ada
6. Jumlah Tenaga Kerja
 - Tenaga kerja tetap : 1 orang
 - Tenaga kerja harian : 3 orang
 - Pendidikan : SLA
7. Jumlah hari kerja 1 bulan : 30 hari

C. Keragaan Usaha

1. Nama Produk : Kasur, Bantal, Guling
2. Jumlah produksi per bulan : Kasur 40 buah, Bantal 200 biji, Guling 250 biji
3. Lama pembuatan per unit : 1 jam dan 1 hari
4. Kapasitas produksi yang tersedia : Kasur 50 buah, Bantal 250 biji, Guling 250 biji
5. Teknologi yang digunakan : Tradisional
6. Bahan baku dan pembantu
 - Nama bahan baku : Kapuk, Kain, Benang
 - Asal bahan baku : Banjarbaru, Banjarmasin
 - Kemudahan memperoleh : Mudah
 - Cara pembelian bahan baku : Tunai
 - Kestabilan harga bahan : Tidak Stabil
7. Penjualan
 - Omzet penjualan per bulan : Rp.19.000.000,-
 - Volume penjualan per bulan : Kasur 40 buah, Bantal 200 biji, Guling 250 biji
 - Daerah penjualan : Banjarbaru, Banjarmasin
 - Kemungkinan perluasan : Kasur 50 buah, Bantal 250 biji, Guling 250 biji
 - Daerah perluasan yang dituju : Martapura
 - Distribusi penjualan : Langsung
 - Cara pembayaran : Tunai
8. Keragaan Finansial
 - Jumlah Modal : Rp.45.550.000,-
 - Modal Sendiri : Rp.45.550.000,-

- Modal luar/pinjaman : Rp.,-
- 9. Struktur kekayaan
 - Modal kerja : Rp. 5.000.000,-
 - Investasi bangunan : Rp.30.000.000,-
 - Investasi alat Produksi : Rp. 550.000,-
 - Investasi alat transport : Rp.10.000.000,-
 - Investasi toko penjualan : Rp. 2.400.000,-
 - Lainnya : Rp.-
- 10. Pendapatan per bulan : Rp.19.000.000,-
- 11. Biaya usaha per bulan : Rp.15.500.000,-
- 12. Keuntungan per bulan : Rp. 3.500.000,-
- 13. Margin keuntungan : 18,4 %
- 14. Administrasi keuangan
 - Mempunyai pembukuan : tidak ada Sistem : --
 - Jumlah tenaga pengelola : - orang Pendidikan : --
 - Pembukuan yang dibuat : tidak ada
 - Bukti transaksi : tidak ada

D. Data Eksternal Perusahaan

- 1. Jumlah pesaing : banyak
- 2. Keterlibatan dengan bank
 - Pinjaman : Rp.,- Bank : -
 - BUMN : Rp.,-
 - Mempunyai rekening bank : Ya
 - Transaksi pembelian lewat bank : tidak
 - Transaksi penjualan lewat bank : tidak
- 3. Keterlibatan pembinaan
 - Mempunyai perkumpulan usaha : tidak
 - Pembinaan dari instansi terkait : Ya

Nama Instansi	Bentuk Pembinaan
Disprindagkop	Penyuluhan

- 4. Sarana pendukung
 - Kondisi jalan : Baik
 - Jarak dengan pusat kota : 15 Km
 - Jaringan telekomunikasi : Baik

E. Kendala Kendala Usaha :

Tidak punya pengetahuan membuat pembukuan