

PENUTUP

Dengan pendekatan ini diharapkan akan terbentuk sebuah komunitas dalam pengembangan UKM, dalam bentuk asosiasi, perhimpunan atau dalam bentuk organisasi yang lain. Karena sifatnya pembinaan maka lembaga ini merupakan lembaga nonprofit yang terdiri dari para *stakeholder* UKM yang melakukan pengembangan secara mandiri.

Perlu diingat bahwa tiga pilar keberhasilan penopang dinamika klaster adalah adanya dukungan non-financial (BDS), dukungan financial untuk penggerak (USP/KSP), dan adanya asosiasi atau lembaga yang menjadi representatif/perwakilan mereka. Kesemuanya itu akan bekerja dalam klaster, yang didukung oleh jaringan sistem informasi yang menjadi instrumen penting, dalam menyelesaikan kegiatan-kegiatan yang ada.

Karena itu proses pengembangan UKM akan berjalan baik apabila berlanjut menjadi lembaga swasta murni, dengan pendekatan pasar. Hal ini dilakukan agar fungsi kelembagaan pembinaan UKM di dalam klaster berfungsi secara lebih efisien dan efektif dengan menjalankan prinsip saling menguntungkan. Adapun untuk pengembangan selanjutnya dapat dilakukan dengan replikasi terhadap sentra-sentra yang telah ada.